



ДЕПАРТАМЕНТ
ФИНАНСОВ
ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ



Демидовский
университет

Сборник конкурсных работ учащейся молодежи региона

Финансовая грамотность сквозь призму искусства



Содержание

Введение.....	4
---------------	---

Финансы в картинах российских художников

1. Кейс: «Детский труд в России в XIX веке».....	7
2. Кейс: «Финансов я грмотность по картине В. Перов «Тройка»	12
3. Кейс: «Взгляд на искусство через призму финансовых отношений в России в XIX веке».....	18

Финансы в отечественной мультипликации

4. Кейс: «Отставные и реалисты своих финансовых интересов через призму мультфильмов русской и родной скрипки «Вершки и корешки»	23
5. Кейс: «Простоквши финансы бизнесмены».....	26
6. Кейс: «Финансовая мотность через призму отечественных мультиков».....	28
7. Кейс: «Безопасность покупки теля через призму мультфильма «Приключения Волк и Курлесов»	31
8. Кейс: «Финансовая мотность в мультфильме «Волшебное кольцо» по книге Б. Шергина ».....	36
9. Кейс: «Учимся финансовой мотности и ошибок литературных героев»	38

Финансы в отечественной художественной литературе

10. Кейс: «Ни золотую рыбку не дайся, но с м не плохи!».....	43
11. Кейс «Уроки доброты и финансовой мотности»	47
12. Кейс: «Кто в этом не Н.А. Некрасов «Три строфы света» — визионер, промышленник и человек дела как прообраз индустриального капитала современной России»	52
13. Кейс: «Финансы в руках помещиков из произведения Н. В. Гоголя «Мертвые души»	58
14. Кейс: «Экономист через призму литературы»	64
15. Кейс: «Что в жизни: быть богатым человеком или быть счастливым?»	67

Введение

Деньги, конечно, деспотическое могущество, но в то же время и высочайшее равенство, и в этом вся их главная сила. Деньги сравнивают все неравенства.
Федор Достоевский.

Финансы из третидают все сферы жизнедеятельности современного человека. Отсутствие финансовых знаний и навыков ограничивает возможности гражданина по принятию привильных решений для обеспечения своего финансового благополучия. Недополучение финансовых знаний и навыков в молодости может стать основой проблем в более зрелом возрасте, когда у человека появляются первые финансы. Развитие современной рыночной экономики предполагает широкое участие населения в долгосрочных и копительных пенсионных, страховых и ипотечных схемах, помогающих решить вопросы пенсионного накопления, социального и медицинского страхования, обретения и жилья. Тем не менее и по причине наличия не всегда качественных материалов, что не позволяет населению самостоятельно разбираться и понимать происхождение различных ситуаций с финансами.

Решение Правительства РФ от 25 сентября 2017 г. № 2039-р «Об утверждении Стандартов повышения финансовой грамотности в Российской Федерации на 2017 – 2023 гг.» закрепляет понятие «финансовая грамотность» как «результат процесса финансового образования, который определяется как сочетание осведомленности, знаний, умений и поведенческих моделей, необходимых для принятия успешных финансовых решений и в конечном итоге для достижения финансового благосостояния». В сфере продвижения финансовой грамотности есть ряд проблем, среди которых вопросы, связанные с форменным характером преподавания основ финансовой грамотности в образовательных организациях, недостатком доступных образовательных программ и образовательных материалов для всех слоёв населения, а также с нехваткой квалифицированных

ных препод в телей основ фин нсовой гр мотности. Ук з н-
ное выше влечёт з собой недост ток или отсутствие у н селен-
ния н выков и компетенций, необходимых для эффективного
упр вления личными фин нс ми, осуществления осозн нного
выбор фин нсовых услуг и вз имодействия с фин нсовыми
орг низ циями, возложение ответственности з фин нсовые
решения и приним емые фин нсовые риски н госуд рство, от-
сутствие со стороны н селения доверия к фин нсовой системе.

Кл ссическ я литер тур , изобр зительное искусство, муль-
типлек ция подним ют вопросы, обл д ющие кту льностью
в н ше время и позволяющие учить н примере вымышленных
обр зов отношению, поним нию, мотив м пр вильного обр ще-
ния с денежными средств ми, поиску выходов из сложной фин
нсовой ситу ции, используя при этом современные фин нсо-
вые и пр вовые зн ния. Произведения литер туры позволяют
ср внить, н пример, обр з Чичиков к к гр мотно ведущего
свои р сходы и доходы человек , не обл д ющего для этого ни-
к ким «фунд ментом», и Н т шу Ростову, фин нсов я гр мот-
ность которой был куд хуже, несмотря н хорошее воспит ние.
Н иболее известные и близкие к н шему дню герои советских
произведений весьм ловко спр влялись с вопрос ми фин нсов,
н пример, Ост п Бендер — герой ром нов Ильи Ильф и Евге-
ния Петров «Двен дц ть стульев» и «Золотой телёнок». Эти
и многие другие персон жи, сюжеты к ртин, детских произве-
дений позволяют н определённых эт п х взросления и пони-
м ния процесс р спределения, тр т и иных процедур с фин н-
с ми формиров ть г рмоничное, р цион льное мышление, д бы
применять эти зн ния н пр ктике.

Т ким обр зом, фин нсовое обр зов ние и фин нсов я гр -
мотность требуют д льнейшего внедрения и р спростр нения
с целью углубления зн ний, р цион льного поведения н селен-
ния и, к к следствие, повышения его бл госостояния и к честв
жизни гр жд н, в том числе з счёта использов ния фин нсовых
продуктов и услуг н длеж щего к честв .

В рамках проекта «Финансов ярмарка мотность сквозь призму искусств», поддержанного Департаментом финансов Ярославской области, в 2021 году был организован и проведен областной творческий конкурс для школьников и студентов учебных заведений Ярославской области, в рамках которого учащиеся, используя современные промышленные и экономические знания, предложили конкурсной комиссии свое видение решения финансовых проблем по трем номинациям:

1. «Финансы в классической отечественной художественной литературе»;
2. «Финансы в картинках российских художников»;
3. «Финансы в отечественной мультипликации».

Посмотрев конкурсные работы и ориентируясь на комментарий членов жюри, были отобраны для публикации в дополнительной методической брошюре кейсы, наиболее удобно демонстрирующие решение финансовых проблем героев с использованием современных знаний.

Финансы в картинах российских художников

1. Кейс: «Детский труд в России в XIX веке»

*Межиев Андрей Эдуардович,
МОУ СОШ № 26 г. Рыбинска*

Я учуясь в художественной школе г. Рыбинск во 2 кл ссе, поэтому меня из интересов л тем «Финансы в картинах российских художников». Действительно, очень чсто из художественным изображением стоят истории людей, их взаимоотношений, государства и даже его устройство. Картина может быть иллюстрацией эпохи, времени, порой незнакомой и даже какой ситуации, в которую попадают люди. Меня привлекла картина В.Е. Малковского «Свидание», написанная в 1883 г., мне захотелось



р зобр ться, что т м происходит. Н к ртине втор изобр зил
м ть и сын , которые н ходятся в тёмном и мр чном помеще-
нии. М льчик ж дно ест хлеб, его уствш я м ть с грустью
н блюд ет з ним. Нзв ние к ртины, возможно, говорит н м о
том, что ребёнок не живёт вместе со своей семьей, герои встре-
тились н к кое-то время — их ждёт рсст в ние. Дум ю, что
именно м м н вещ ет сын , который из-з бедности не может
н ходиться вместе со своей семьёй. М льчик, скорее всего, жи-
вёт у хозяин , который взял его в подм стерья. Видим, что ре-
бенок н ходится в плохих условиях. Небольшой узелок и п лк
м тери в углу говорят о том, что он прошл долгий путь, что-
бы пор дов ть сын , скорее всего, семья их крестьянск я, вот
м льчик трудится в городе. По тёплой одежде м тери понятно,
что н улице зим , ребёнок стоит босой, пол очень грязный,
что явно небезоп сно для его бытия. М м смотрит с ж лостью
н своего сына , но, похоже, дом её ждут другие дети и беспрос-
ветн я нищет . К ртин выглядит очень печ льной. Дум ю, что
В.Е. М ковский сделал ее мр чной и тёмной, чтобы пок з ть
м сшт б тр гедии, котор яр звор чив ется в жизни этих людей
и всей стр ны в то время.

Действительно в XIX веке был широко р спростр нён дет-
ский труд. Родители по р зным причин м вынуждены были от-
д в ть своих детей «в люди», чтобы те, выполняя р боту подм
стерьев, осв ив ли новую профессию. Одн ко отд в ть «в
люди» детей можно было не р нее 8-10 лет. А вот уже с 10–12 лет
большинство подростков в город х з р б тыв ло себе н пропи-
т ние с мостоятельно. Ч сто детям приходилось дел ть имен-
но с мую тяжёлую и чёрную р боту, котор я с мой профессии
почти не к с л сь. В прошлом году во время летнего чтения я
позн комился с р сск зом Леонид Андреев «Петък н д че». В р сск зе м льчик Петък , будучи подм стеръем п рикм хер ,
только и дел л, что носил воду «и все худел, н стриженою голове у него пошли нехорошие струпья. Д же нетребов тельные
посетители с брезгливостью смотрели н этого худенького, вес-
нушч того м льчик , у которого гл з всегда сонные, рот полу-
открытый и грязные-прегрязные руки и шея. Около гл з и под

носом у него прорез лись тоненькие морщинки, точно проеденные острой иглой, и дел ли его похожим на сост рившегося к р-лик ». Он з вшись на б рской даче, душа м лычик открыл ет-ся для всего прекр сного — он искренне радуется лесу, цветам и даже тр винкам. «В первые два дня пребывания на даче бог т-ство и сил новых впечатлений...смели его на леняющую и робкую душонку. ...Полянки, светлые, зеленые, веселые, точно поющие всеми своими яркими цветами, он любил и хотел бы пригласить их, как к сестер, темно-синее небо звало его к себе и смеялось, как мать». При этом Петькин на мать работал кухаркой у бригады, который заранее ей привозить в дом сына, но женщины с мамой отдали м лычик в подмостерье, чтобы он получил профессию. Таким образом, мы видим, что отдали детей «в люди» не только из нужды. Так же в 2019 году летом я посещала с родителями Музей Фаберже в Баден-Бадене (Германия), где узнала, как многие там налившие дети из бедных семей поступали на обучение в мастерские Фаберже в возрасте 10-12 лет. Это было серьезное и качественное обучение профессии ювелир. Для детей было органическое питание, проживали, но учиться они должны были действительно усердно. Взрослые люди работали в мастерских с 7.00 до 23.00, так как за зов у мастерских было очень много.

Как видим, дети до революции взрослели рано. Промышленное развитие расширило возможности трудоустройства детей. По некоторым данным, к середине XIX века количество детей до 14 лет на фабриках доходило до 25% от всех рабочих, подростков до 18 лет — еще 25%. До 80-х годов XIX века в государстве не существовало никаких норм для малолетних рабочников, поэтому условия труда для них были такими же, как и для взрослых. Фабричные инспекторы, ездившие по всей России, отмечали, что «на рабочих фабриках рабочий продолжалась выше 16 и 18 часов в сутки, также как и в промышленных ситцевых, парфоровых. Из Казанского округа сообщалось, что вплоть до 1881 года рабочий детям до 14 лет продолжалась на некоторых льнопрядильных, льноткацких фабриках и кожевенных заводах по 13 часов, на суконных фабриках — 14–15 часов, в сажевых и шерстяных мастерских, также на слободях —

14 ч сов». По воспоминаниям земских врачей, утомление и недосып среди бричных детей были настолько велики, что подвергшиеся к кому-тоувечью и ленькие пациенты засыпали во время операции так крепко, что даже не нуждались в хлороформе. Бричные инспекторы отмечали нечеловеческие условия и с мих брикх. К примеру, действовали неписанный закон: чем меньше предприятие, тем хуже условия. «Таких лиц воскового цвета с глубоко впившими глазами и совершенно синими подглазницами вы нигде больше не встретите», — вот что писал вице-инспектор Гвоздев, обрисовывая ситуацию на мелких брикх. Нимать детей на работу было выгодно: в среднем им платили в три раза меньше, чем взрослым. Если взрослый получал на прядильной и текстильной фабрике 15 рублей в месяц, то подросток — всего 5. За обработку льна детям платили от 4 до 6 рублей в месяц. Средней зарплатой той для взрослого считалась 18 рублей, в то время как ребенку платили не выше 7 рублей.

Недавно мне исполнилось 13 лет, поэтому хотелось бы в следующем году начать трудовую деятельность в летнее время, как это в отечестве делали мои родители, и моя старшая сестра. Поэтому мне было интересно узнать о возможностях и правилах трудоустройства для детей моего возраста в современной России. В Трудовом кодексе РФ в статье 63 установлен минимальный возраст для статьи трудовой деятельности с 16 лет. Приводится ключение трудового договора подростки имеют с 14 лет. Но для работы в том возрасте установлены строгие требования. Труд не должен мешать учебе, причинять вред ребенку и происходить только в свободное время в легкой форме. Продолжительность рабочего дня также имеет свои ограничения: до 16 лет не более 24 часов в неделю, с 16 до 17 лет — не более 35 часов в неделю. Дети, не достигшие возраста 14 лет, могут работать в организациях кинофотографии, театрах, театральных организациях и т.д., что ведут концертную деятельность. Но при этом обязательно должно быть разрешение от родителя или опекуна, также органы опеки. Для несовершеннолетних работников не предусмотрено законодательные нормы, как испытательный срок.

Привлечение детей к труду на регулярной основе в настоящее время в большинстве государств считается формой эксплуатации и, согласно Конвенции №32 ООН «О правах ребёнка» и Кодексу Международной организации труда, признано незаконным. Я очень рад, что в моем государстве труд подростков сейчас не похож на труд маленьчиков в картине В.Е. Малковского, детям не приходится терпеть унижения и лишения, чтобы научиться осваивать какие-либо профессии, существует в настоящее время масса профориентационных программ, психологических консультаций, тренингов, которые позволяют нам лучше понимать мир труда, быть готовыми к освоению выбранных на мостостроительном направлении профессий.

2. Кейс: «Финансовая грамотность по картине В. Перова «Тройка»

*Колесникова Анастасия
Владиславовна, МОУ СОШ №52 г.Ярославль*



На картине изображены дети, тянувшие бочку по обледенелой дороге. У них уст лый и измождённый вид. Они напоминают тройку лошадей.

ВОПРОС: Можно ли заставить детей выполнять тяжёлую работу в современном обществе в РФ? Каким образом и сколько возраст могут быть оформлены трудовые отношения между ребенком/подростком и работодателем, их финансистами?

1. На основании статьи 19 «Конвенции о правах ребенка» от 20.11.1989 г. (далее Конвенция), ребенок имеет право на защиту от всех форм физического или психологического насилия, экс-

плут ции, оскорблений, небрежного или грубого ображения к ком со стороны родителей, тка и опекунов или вообще любого лица, заботящегося о ребенке;

2. Ребенок имеет право на здравоохранение (статья 24 Конвенции);

3. На основании статьи 32 Конвенции ребенок имеет право на защиту от экономической эксплуатации и от выполнения любой работы, которая может предстать вредом для его здоровья либо наносить ущерб физическому, умственному, духовному, моральному и социальному развитию;

4. Противозащиту от похищения, торговли или контрабанды (статья 36 Конвенции о правах ребенка);

5. Принудительный труд запрещен (статья 37, Конституция РФ);

6. Статья 265 ТК РФ, запрещает применение труда лиц в возрасте до 18 лет на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, на подземных работах, также на работах, выполнение которых может причинить вред их здоровью и наравненному развитию;

7. По общему правилу трудовой договор может быть заключен с лицом, достигшим возраста 16 лет (членом 1 статьи 63 ТК РФ). В некоторых случаях при соблюдении ряда условий трудовой договор могут заключаться лица, не достигшие указанного возраста. Так, в соответствии с членом 2 статьи 63 ТК РФ лица, получившие общее образование и достигшие возраста 15 лет, могут заключать трудовой договор для выполнения легкого труда, не причиняющего вред их здоровью. Одновременно с этим лица, достигшие возраста 15 лет и в соответствии с федеральным законом оставившие общее образование в тельную организацию до получения основного общего образования или отчисленные из указанной организации и продолжавшие получать общее образование в иной форме обучения, могут состоять на заключении трудового договора при соблюдении таких же условий без ущерба для освоения образовательной программы;

Согласно статье 3 статьи 63 ТК РФ с письменного согласия одного из родителей (попечителя) и органа опеки и попечительства

ств трудовой договор может быть заключен с 14-летним лицом при соблюдении определенных условий.

С малолетними в возрасте до 14 лет трудовой договор может быть заключен только при соблюдении ряда определенных условий. Трудовой договор от имени работника в этом случае подписывается его родителем (опекуном). В разрешении органов опеки и попечительства указываются исключительно допустимые продолжительность ежедневной работы и другие условия, при которых может выполняться работа.

- Подросток вправе в споряжаться своим работником самостоятельно (ст. 26 ГК РФ).

- Ежегодный оплачиваемый отпуск для несовершеннолетних составляет 31 календарный день. Предоставляется в удобное для него время, не переносится на следующий год и не изменяется денежной компенсацией (ст. 267 ТК РФ). Если подросток учится, то еще ему положен дополнительный учебный отпуск во время сессии.

- Условия труда должны соответствовать стандартам по эпидемиологическим правилам и нормативам (СанПиН 2.4.6.2553-09 «Санитарно-эпидемиологические требования к безопасности условий труда работников, не достигших 18-летнего возраста»).

- Расторжение трудового договора с несовершеннолетним работником по собственной инициативе (за исключением случая ликвидации организаций или прекращения деятельности индивидуальным предпринимателем) допустимо только согласия государственной инспекции труда и комиссии по делам несовершеннолетних (ст. 269 ТК РФ).

- Нельзя заключать договор о полной материальной ответственности с несовершеннолетним. Он несет ее лишь в случаях, если ущерб причинен умышленно, в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения, в результате совершения преступления или административного правонарушения (ст. 242 ТК РФ).

Трудовая деятельность на территории России осуществляется в соответствии с Трудовым кодексом РФ от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ. Трудовой кодекс достаточно подробно прописывает трудовые права

несовершеннолетних, согласно ему, есть такие ограничения: до 14 лет подростки могут сниматься в кино, играть в театре, выступать на концертах, принимать участие в цирковых номерах, но только с согласия одного из родителей или опекуна. Такая трудовая деятельность не должна причинять ущерб жизни и здоровью подростка. Что касается трудового договора и гонораров, то он обсуждается с представителем подростка.

С 14 до 16 лет трудовой договор может быть заключен с согласием сия родителя, но в том возрасте разрешено делать только легкую работу.

- С 16 лет работник может оформить трудовой договор самостоятельно. Для этого нужно предложить спорт, спортивную из поликлиники по форме 086/у, спортивную из школы или другого учебного заведения и СНИЛС.

- Чтобы устроиться на работу до 14 лет, родители должны подписать согласие на выполнение трудовых обязанностей.

- Трудовой кодекс говорит о основных условиях работы в подростковом возрасте:

— дополнительное внимание следует уделить рабочим часам. Согласно ст. 92 ТК РФ от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ их продолжительность тоже ограничена:

до 16 лет — не более 24 часов в неделю;

от 16 до 18 лет — не более 35 часов в неделю.

Кроме того, дети не могут работать в ночное время: с 22:00 до 06:00 они должны находиться дома. Если работаете нервно, то лучше привлечь подростка, жалобу можно направлять в трудовую инспекцию

8. В соответствии с частью третьей ст. 136 Трудового кодекса выплатить зарплату деньгами можно одним из двух способов:

- выдать личные и места выполнения работы;
- перевести деньги в кредитную организацию (на расчетный счет)

Законность оформления контракта на несовершеннолетних. В соответствии со статьей 28 Гражданского Кодекса России дети старше 6 лет имеют право спорождаться деньгами с согласия родителей. Под это описание подходит и использование банковских

ской карты. А после достижения 14 лет гражданин имеет право на получение кредитной карты без наковскую карту.

Условия для оформления дебетовых карт. Для оформления наковской карты гражданину требуются документы, удостоверяющие личность. В зависимости от возраста клиент сотрудники банка принимают:

- паспорт для детей старше 14 лет;
- свидетельство о рождении для детей от 6 лет;
- разрешение от родителей или опекунов для детей от 6 до 14 лет.

Важно необходимо будет составить заявление на выдачу карты. Условия предоставления услуг будут стандартными, если у банка нет специального тарифа для детей и подростков.

Возраст для получения дебетовой карты. Минимальный возраст для получения дебетовой карты установлен в 6 лет и выше непосредственно банком. Конодательно подобная практика не запрещена.

До 14 лет. Дети от 6 до 14 лет являются честично дееспособными. Всегда банк клиенты являются не слишком ответственными, поэтому выдача дебетовых карт для них может быть ограничена. Иногда кредитные организации предлагают родителям оформить дополнительную карту к общему счету. Однако практика имеет недостаток — ребенок имеет доступ к большим суммам и родителям сложнее контролировать их расходы. В таких ситуациях спасают дополнительные ограничительные опции родительского контроля. В любом случае банковскую карту для ребенка может оформить только его опекун.

С 14 до 18 лет. С 14 лет гражданину не требуется согласие родителей или опекунов для получения дебетовой карты. Он может самостоятельнообретаться в банке для оформления соответствующего продукта. Большинство крупных банков без проблем выдают подросткам карты без кредитного лимита.

Старше 18 лет. После достижения совершеннолетия гражданин получает полную дееспособность. Он может оформить не только дебетовую карту в абсолютном любом банке России, но и

получить кредитку. Хотя с последней могут возникнуть сложности. Некоторые б нки предл г ют для молодых людей предложения со специальным т рифом с минимумом дополнительных опций.

Б нки, открыв ющие к рты детям и подростк м. Р зные б нки предл г ют р зные условия, поэтому при выборе орг низ - ции, где будет оформляться к рт н ребенк , родители должны обратить внимание на предл г емые условия.

9. ТК РФ Статья 271. Опл т труда р ботников в возрасте до восемнадцати лет при скрытой продолжительности ежедневной работы.

При повременной оплате труда заработная плата р ботников в возрасте до восемнадцати лет выплачивается с учетом скрытой продолжительности работы. Работодатель может засчет собственных средств производить им доплаты до уровня оплаты труда р ботников соответствующих категорий при полной продолжительности ежедневной работы.

Труд р ботников в возрасте до восемнадцати лет, допущенных к сдельным работам, оплачивается по установленным сдельным расценкам. Работодатель может установить им засчет собственных средств доплату до тарифной ставки за время, которое скрывается продолжительность их ежедневной работы.

Оплата труда р ботников в возрасте до восемнадцати лет, обучющихся в организациях, осуществляющих образовательную деятельность, и работающих в свободное от учебы время, производится пропорционально отработанному времени или в зависимости от выполнения работ. Работодатель может установить этим работникам доплаты к зарплате ботной плате за счет собственных средств.

Таким образом, по вышеизложенной информации по каюсу можно сделать следующий вывод: в РФ использование детского труда регламентируется законодательной базой (Конституцией РФ, ГК РФ, ТК РФ, Конвенцией по правам ребенка), также возможностью выбора способов оплаты труда и оформления банковской карты.

3. Кейс: «Взгляд на искусство через призму финансовых отношений в России в XIX веке»

*Грекова Полина Алексеевна,
МОУ СОШ №49 г.Ярославль*



*Этюд к картине «Толкучий рынок в Москве», художник Маковский В.Е.
(1875)*

Какое положение занимали крестьяне и купцы в XIX веке? Какой труд каждый день выполняли крестьяне и купцы и что они собой предстают? Почему купцы были большеуважаемы в обществе? Каковы финансовые механизмы развития предпринимательства в России в середине XIX века? Возможно ли изучив историю экономики и финансов России разобраться в причинах финансовых трудностей современной России?

Это одни из самых часто задаваемых вопросов современного общества, и в прошлом они были не менее важны, только внимание к ним почти не обращали. Стоит рассмотреть эти вопросы с финансовой точки зрения, исследовать возможные



Купеческий портрет, XIX век

причины финансовых трудностей в России в середине XIX века, на которые ответы на эти вопросы изображали в зрительном искусстве, сопоставив картины, отражавшие жизнь и положение людей в обществе, также, изучив историю России выбранного периода.

Итак, как известно, жизнь крестьян в XIX веке был не самой лучшей, их жизнь никогда не была похожа на жизнь купцов или дворян, они засимались с самой низкой степенью в средневековом обществе и до конца их существования. Им приходилось работать целыми днями, чтобы хоть как-то заработать на жизнь и не умереть с голодом. Но и это было не самая главная причина такого положения в обществе. Прямо как все люди, в частности знать, оскорбляли, неуважали их и относились к крестьянам как к собственности. Это продолжалось с самого начала их су-

ществов ния вплоть до отмены крепостного пр в в 1861 году, когд н конец, крестьяне ст ли свободными.

Р ссмотрим этюд к к ртине В. М ковского «Толкучий ры нок в Москве». Н к ртине изобр жены крестьяне. Это можно понять по тому, к к они одеты, н них нет дорогой и кр сивой одежды, н некоторых из них д же одет ст р я и рв н я одеж д , что говорит об их низком доходе. Т кже н них нет укр шений, хотя р бот ют они н много больше и физический труд гор здо тяжелее, чем у купцов и дворян, но доход у них совсем не большой, которого не всегд хв т ет н то что бы прокормить свою семью. К тому же они еще пл тят большие н логи, что еще больше усугубляет их жизнь.

Теперь р смотрим совершенно другую к ртину, котор я полностью отлич ется от предыдущей. Н ней изобр жен купец, довольно состоятельный имеющий большой доход, которо го хв т ет не только н еду, но т кже н р звлечения и вложение денег в собственное дело. О состоятельности купц говорят следующие ф кты: изобр женный н з днем пл не книжный шк ф, т к к к р ньше книги были очень дорогими, и не к ждый состоятельный человек мог их себе позволить, т кже, в рук у купц изобр жен сиг рет , которую мог позволить себе только бог тый и состоятельный человек.

В XIX веке ст ли р звив ться госуд рственные и ч стные предприятия. Ч стными предприятиями в большинстве случ -ев вл дели купцы и дворяне, для их р звития им иногд приходилось бр ть кредиты в б нк х. В то время уже можно было вкл дыв ть деньги в б нк для получения прибыли, но купцы этому не доверяли и предпочит ли хр нить деньги дом .

Одной из гл вных причин р зличия крестьянского обществ и купеческого являлось то, что большее количество купцов было обр зов нное, и многие чит ли книги и учились всю жизнь, что отлич ло их от крестьян. Крестьяне же не только не могли позволить себе учиться, многие из них д же не хотели этого. Именно это и послужило причиной того, почему крестьянское общество много веков не р звив лось, стояло н месте.

Изучив историю социально-экономического развития России в XIX веке, мы можем говорить, о том, что в дальнем историческом периоде продолжается развитие банковской системы, банки России ставили выдачу кредитов, давали возможность хранить свои сбережения под проценты. Всегда этим условиям, купцы могли взять ссуду в банке и вложить деньги в свое дело, тем самым увеличив свой доход и работая на благо государства, могли вложить свои деньги в банк и также, получить прибыль. Проанализировав исторические факты, мы можем сделать некоторые выводы: во-первых, многие купцы были очень осторожны и не доверяли банкам свои деньги, хранили сбережения дома в шкафах тщательно из-за этого, частное предпринимательство отставало в темпах развития и сильно тормозило экономическое развитие России, во-вторых, именно в этот период государство решило, что деньги не должны храниться в сейфах, работать на благо экономического состояния России и перенести внимание к промышленности, что привело к понижению процентов по вкладам, что также, спровоцировало отток денег из банков.

Таким образом, мы ответили на поставленные нами вопросы:

— положение крестьян и купцов было непривычным; крестьяне являлись самой низкой ступенью общества и совершенно не стремились развиваться; купцы же были образованными и стремились увеличить свой доход; крестьяне трудились целыми днями, выполняли тяжелую работу и их доходы не соответствовали их труду; из-за своего положения в обществе и сословия купцы были большеуважаемы, как крестьянам же относились к собственности и совершенно неуважали их интересы;

— в России в XIX веке существовали земельные кредитные учреждения, государственные и коммерческие банки, что являлось основой для развития торгово-промышленного сектора экономики. Но, несмотря на это, механизмы регулирования финансовых отношений, были недостаточно отрегулированы, что способствовало росту недоверия купцов, многие предпочитали

хр нить деньги дом , тем с мым пок зыв я недоверие б нковской системе.

— изучив историю экономики и финансов России можно разобраться в причинах финансовых трудностей современной России, в которой кредитный оборот финансовые механизмы отрегулированы, а креплены на конодательном уровне, существует огромное количество коммерческих банков, которые выступают основным звеном банковской системы России. Но существует ряд факторов, которые снижают доступность кредитных продуктов для развития малых и средних предприятий, например, высокие ставки процентов, отсутствие доверия к банку, что свидетельствует о проблемах, существовавших и в XIX веке.

Финансы в отечественной мультипликации

4. Кейс: «Отстаивание и реализация своих финансовых интересов через призму мультфильма русской народной сказки «Вершки и корешки»

*Родионов Ярослав Александрович,
Родионова Вера Александровна,
МОУ СОШ №52*



Советский мультфильм по русской народной сказке «Вершки и корешки».

Финансов я грмотность — это совокупность знаний, навыков и умственных нововведений в сфере финансового поведения человека, ведущих к улучшению благосостояния и повышению качества жизни.

Мультфильм рассказывает о том, как ловко мужик отстает и реализует свои интересы. Что для этого нужно?

1. Планирование и анализ. Мужик четко знает перед собой, что он будет делать. Посеять репу, продать ее, выручить средства для жизни и тяжелое сожаление. А медведь (лентяй и «хлявщик») решил, что мужик ему «должен», и тогда мужик включил пред-

приним тельскую смек лку и сдел л ему «коммерческое предложение», тем с мым з ключив договор с медведем. В первый р з (в случ е с репой) отда ет медведю вершки, во второй р з (с рожью) — корешки. Это не счит ется обм ном. Медведь ок з лся негр мотным, не зн л и не з хотел узн ть о производственном процессе и получ елом продукте.

З ключил мужик с медведем устный договор (ГК РФ ст. 159) Мужик с медведем был честен и открыт, он хотел выр стить продукт, поэтому сдел л медведю коммерческое предложение без лук вств .

Коммерческое предложение (КП или компред) — это документ (иногд просто письмо) с информ цией о комп нии, её тов р х, услуг х и предложением сотрудничеств . Ч ще все-го его используют, когд один бизнес хочет предложить что-то другому бизнесу (н пример, пост вку р сходников, обслужи-вие лифтов, медицинские обследов ния для сотрудников, услуги копир йтер и тому подобное). Обычно КП р ссыл ют потенци льным клиент м (п ртнёр м) по email, но могут быть и другие ви дос твки: н пример, через мессенджеры и соцсети. Гл вн я цель коммерческого предложения — получить нового клиент : з крыть сделку, з ключить договор, н л дить долгосрочное сотрудничество, чтобы в конечном счёте увели-чить прибыль бизнес .

Прежде чем з ключ ть подобную сделку, стороны должны со-бр ть и изучить к к можно больше информ ции о п ртнере для миним льных фин исовых рисков. Организация (предприним тель) проверяет своих контрагентов с помощью специальных онлайн-сервисов, которые позволяют видеть всю необходимую информ цию в одном месте

2. Знание производственного процесс (или его отсутствие), когд медведь стремился поскорее собр ть несозревшую репу, что явно бы повлекло убыток, т к к незрелые корнеплоды гниют и невкусные. Знание производств обяз тельно хорошему упр вленцу.

3. Т к же нужно отметить личные качества предпринимтеля (мужик), которые необходимы для реализации поставленной

цели, т кие к целеустремленность, и стойчивость, работоспособность и вера в получение желаемого результата. Данные качества можно развивать, начиняя со школы, проявляя инициативу и участвуя в проектах и конкурсах.

Ведение основ финансовой грамотности позволяет ставить реалистичные цели и уверенно идти к их достижению. Чтобы просто сохранить здоровье, нужно постоянно обновлять свои знания в области управления средствами. Для увеличения доходов необходимо постоянно внедрять новые инструменты получения доходов.

Отсутствие финансовой грамотности может привести к принятию неразумных финансовых решений, которые могут окаться неблагоприятное воздействие на финансовое состояние человека и даже занести его в долговую яму.

5. Кейс: «Простоквашинские бизнесмены»

*Личак Михаил Дмитриевич,
МОУ СОШ № 33*

Многим детям нужны деньги. Они нам необходимы, чтобы купить игрушки, компьютерные игры и сладости. Но где взять деньги на развлечения?

Идеи получения денег можно найти в мультфильме. Мы видим и тех, кто их получает из próprio титула, как герой их титула. Когда я посмотрел мультфильм «Трое из Простоквашино» сначала не заметил, что все герои ищут, где бы заработать деньги, но я, посмотрев серию еще раз я увидел, что у Дядя Федора, у кот Мягкин и у пса Шарика есть общая цель — где взять деньги.

Но героев мультфильма остановили в поисках денег несколько проблем. Поскольку Дядя Федор оказался в деревне без родителей, и был слишком мал, то работу ему никто не предложил. Пес и кот — это животные. Они обычно служат человеку заботу, не зная правды. Так получилось, что никто из героев не может работать где-то.

Интересный способ поиск денег придумал Дядя Федор. Он предложил найти клад в лесу. Нужен этот клад был, по мнению кота Мягкина, для того, чтобы купить корову. Затем они отправились в лес. Все герои мультфильма очень хотели скопить кое-нибудь сокровища, поэтому они их начали.

Когда есть, что творить, можно предложить свои идеи. Например, здесь проявились деловые качества кота Мягкина. Он взял у государства в аренду корову. Идея развития своего дела выглядела так. Корова дает молоко, Мягкин продает молоко и сметану покупателям. Значит, он получает и деньги, и может отложить часть денег на свои желания. У кота Мягкина все получилось. Пес Шарик сразу решил, что потратить деньги можно на вкусные косточки. Денег у ребят хватило на покупку коровы, еды, новых вещей для хозяйствства. Сейчас сняли продолжение мультфильма. В нем меняется отношение героев к тому,

к потратить деньги. У Дяди Федор в первой части не было денег, но он хотел оформить подписку на журнал «Мурзилка». После того, как начали продавать деньги с умом. Если раньше Шарик тратил деньги на нужные вещи, то теперь ему сейчас хотелось купить. Например, купил кеды вместо ленок. В новых сериях он забывает не только о том, что нужно тратить, но и о работе. И решил стать блогером — снимая видео о своей жизни и прославляя ее подписчикам. Свой экономный — это кот Матроскин. Его идея: «Я ничего не буду... Я экономить буду!». Когда он скопил деньги и продал же молоку, в новых сериях покупает телефон для маленькой сестры Дяди Федора Веры Павловны. Еще один интересный герой мультфильма — почтальон Печкин. Он получает из рук друзей письма от друзей времени Печкин собирает коллекцию монет. Мы узнаем об этом, когда тот случайно украл олимпийский рубль. Печкин интересуется событиями в мире, для этого читает газеты. Это также принесло ему доход. Он прочитал про пропавшего маленького мальчика и получил вознаграждение — велосипед. В новых сериях Печкин тоже ищет новые способы заработка денег. Его почтовое отделение меняется, предоставляемые много новых услуг. Печкин теперь и носит кепку вместо шапки, у него живет маленькая Мария Егоровна. Для этого ему нужно заработать деньги. Мультфильмы снимают для того, чтобы рассказать о героях и их историях. В мультфильме «Простоквашино» действуют несколько героев, которые хотели бы заработать деньги. У каждого этого получается по-разному. Но все вместе они придумали идею, с помощью которой они получили доход. Никто не бездельничает. Кто-то работает, кто-то тратит с умом. Во многих других мультфильмах показывают идеи, связанные с финансовыми вопросами. В тех, что я смотрю сейчас — «Зебра Зу», «Фиксики», «Три кота» — я видел истории, связанные с деньгами.

6. Кейс: «Финансовая грамотность через призму отечественных мультиков»

*Зайцева Арина Алексеевна,
МОУ СОШ №52*

В наше время дети очень рано включаются в экономическую жизнь своей семьи. Когда идут в магазин с родителями, они наблюдают, как тратятся деньги. Сматрят телевизор, там реклама детских товаров. В подарок на день рождения получают конверт с деньгами от бабушки с дедушкой или других родственников. Когда ребенок получает деньги в подарок впервые, он не знает, что он может ими купить. На свете столько вещей, которые он хочет иметь. Часто на желанную игрушку денег не хватает, ребенок расстраивается — подарок не принес радость. Что делать в таком случае? Ребенку необходимо объяснить, что деньги можно не только тратить, но и копить. Ребенку необходимо познакомить с понятием — финансовая грамотность.

Финансовая грамотность — это совокупность знаний, навыков и умственных нововведений в сфере финансового поведения человека, ведущая к улучшению благосостояния и повышению качества жизни.

Но заметьте, что даже подростку трудно понять, что означает это понятие. Понятие должно быть доступно ребенку любого возраста от дошкольника до подростка. Ребенок должен знать, что такое деньги, какими способами их можно использовать. Дети любят смотреть телевизор и ролики в интернете. На нем телевидении можно найти многое ознакомительного характера: мультфильмы: «Смешарики. Азбука финансовой грамотности», «Три кот», «Азбука денег. Уроки тётушки Савы», «Кот куб кот». Персонажи этих мультфильмов помогают детям изучать мир финансов, незаметно повышая их уровень финансовой грамотности.

Мой маленький брат любит мультфильм «Три кот». В одной из серий котята с мамой идут в магазин за покупками. Перед ними стоит выбор — купить игрушки и сладости, которые они хотят, или продукты из списка мамы. Дважды я се-

стр спр вились с трудной з д чей, сдел в пр вильный выбор, в н гр ду получили от родителей билеты н к ток. Этот мультфильм учит р цион льному подходу к денежным тр т м.

Средний бр т обож ет мультфильм «Кот куб кот. Р звле-чеб » и «Смеш рики. Азбук фин нсовой гр мотности». Герои этих мультфильмов простыми слов ми объясняют сложные понятия и н собственном примере пок зыв ют, к к сдел ть пр - вильный выбор.

Мне нр вятся уроки фин нсовой гр мотности из серии муль-фильмов «Азбук денег. Уроки тётушки Совы». Гл вный герой мультфильм — мудр я Сов . Трин дц ть серий мультфильм зн комят м леньких зрителей с понятиями денег, цены, семей-ного бюджет , з р ботк , кредит и депозит . В к ждой серии — интересный исторический ф кт. С мое гл вное, чему учит мультсерии л, что для достижения бог тств необходимо обр зо-в ние, трудолюбие, упорство и вз имодействие с окруж ющи-ми. Учит ценить любые профессии и не дел ть бог тство гл в-ной жизненной целью.

Вот еще несколько примеров, сюжет которых з тр гив ет тему фин нсов.

«Приключение Бур тино». Гл вный герой хочет быстро обог-титься, з коп в монеты в поле, но теряет все деньги. Муль-фильм учит не доверять м лозн комым людям, которые могут использо-ть мошеннические схемы.

«Незн йк н Луне» — Гл вный герой в своем путешествии зн комится с понятиями ч стной собственности, устройств госуд рств , ведением бизнес , рекл мы, черного пи р , з б -стовки, безр ботицы, рыночных отношений. Незн йк поп д -ет в мир, где все подчинено ж жде обог щения любой ценой и р звлечений. Мультфильм учит, что дружб и вз имовыручк гор здо в жнее и ценнее м тери льных бл г.

Родители могут позн комить ребенк с миром фин нсов бл -год ря совместному просмотру кр сочных мультфильмов. С комментарием родителей ребенок не просто посмотрит р звле-к тельное видео, но и получит р зъяснение непонятных момен-тов.

Финансовая грамотность — умение разобраться в деньгах, но для развития этого навыка нужно учиться. И чем раньше начать, тем лучше будет результат.

7. Кейс: «Безопасность покупателя через призму мультфильма «Приключения Великого Куралесова»

*Заварина Екатерина Романовна,
МОУ СОШ №52*



Советский мультфильм «Приключение Великого Куролесова». Мультфильм повествует о герое, который по просьбе матери отправился на рынок за поросятами. Уже там, на рынке, продавец по рекомендации одного мужика с рынка, Куролесов приобрёл поросят в мешке по цене со скидкой. Всё пришёл домой и в ненастную погоду достал оттуда, не поверите, — собачку.

Вопрос остаётся открытым — Кто покупатель должен обезопасить себя при покупке товаров?

1. С момента покупки — проверять товар на месте на наличие дефектов и соответствие товара желаемому образцу, который вы хотели бы приобрести.

Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 11.06.2021) «О защите прав потребителей»

Ст. 4. Качество товаров (работы, услуги)

Прод веç (исполнитель) обяз н перед ть потребителю тов р (выполнить р боту, ок з ть услугу), к честву которого соответствует договору.

При отсутствии в договоре условий о к честве тов р (р боты, услуги) прод веç (исполнитель) обяз н перед ть потребителю тов р (выполнить р боту, ок з ть услугу), соответствующий обычно предъявляемым требованием и пригодный для целей, для которых тов р (р бот , услуг) т кого род обычнo используетсѧ.

Если прод веç (исполнитель) при з ключении договор был пост влен потребителем в известность о конкретных целях приобретения тов р (выполнения р боты, ок з ния услуги), прод веç (исполнитель) обяз н перед ть потребителю тов р (выполнить р боту, ок з ть услугу), пригодный для использов ния в соответствии с этими целями.

При прод же тов р по обр зцу и (или) опис нию прод веç обяз н перед ть потребителю тов р, который соответствует обр зцу и (или) опис нию.

Если з кон ми или в уст новленном ими порядке предусмотрены обяз тельные требования к тов ру (р боте, услуге), прод веç (исполнитель) обяз н перед ть потребителю тов р (выполнить р боту, ок з ть услугу), соответствующий этим требованиям.

Пост новление Пр вительств РФ от 19.01.1998 N 55 (ред. от 16.05.2020) «Об утверждении Пр вил прод жи отдельных видов тов ров, перечня тов ров длительного пользования, и которые не р спространяется требованием покупателя о безвозмездном предоставлении ему и период ремонта или замены на логичного тов р , и перечня непродовольственных тов ров и длежащего к честву, не подлежащих возврату или обмену и на логичный тов р других размеров, формы, габарит, фасон, цвета или комплектации»

Ст. 79. Животные, предложенные для продажи, должны содержаться в соответствии с общепринятыми нормами гигиенического оформления с животными в условиях, отвечающими санитарным

но-ветеринарным и зоогигиеническим требованиям к содержанию животных.

2. Чек – в ш лучший друг. При любой покупке также стоит брать с собой чеки, либо договоры, которые предстаются при дорогих покупках. С чеком или договором вы всегда сможете доказать свою точку зрения, если продавец продал вам не то, что вписано до.

Кассовый чек при покупке товаров на рынке – гарантия защиты прав покупателя

Обязанность организаций и индивидуальных предпринимателей применять контрольно-кассовую технику (ККТ) при осуществлении розничной торговли на рынке и ярмарках закреплен Федеральным законом от 22.05.2003 №54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации». Выдача кассового чека является первичным документом, подтверждающим приобретение им товаров. На основании выданного чека в случае приобретения качественного товара покупатель может предъявить претензию продавцу. Поэтому наличие чека важно для потребителя при защите своих прав.

Проверить подлинность выданного чека можно с помощью мобильного приложения ФНС России «Проверка чеков». В случае неподтверждения, в том числе невыдачи чека, покупатель может через приложение сообщить об этом в налоговую службу.

Оферта – может быть полезна для предпринимателей. С ее помощью можно заключить договоры без бумаги и подписей. Это удобно, особенно когда клиентов много, товаров или услуг для всех одинаковые. А еще это абсолютно бесплатно. Софтертой есть свои риски, но они не страшны, если хорошо изучить вопрос.

Глава 28 ГК РФ о заключении договоров

Постановление Пленума ВС РФ № 49

Что такое офера?

Офера – это предложение заключить договор. Офера может выглядеть по-разному, вот примеры:

- Документ в подвале интернет-магазина сделан онлайн-казе, доставке оплате смартфонов.

- Инструкция на сайте, как активировать бухгалтерскую программму.
- Плакат в булершопе с перечнем услуг и цен.
- Фото одежды в интернет магазине и ценниками.
- Письмо клиенту по электронной почте с предложением покупки китинговых услуг со скидкой.
- Привилегии посещения спортзала на стойке, где продаются бонусные карты.
- Надпись на меловом штендере перед кофейней «Кофе за 100 рублей с 7 до 9».

Внешний случай мужик с мешком поросят предлагает купить поросля на рынке.

Говоря в оферте надо проговорить существенные условия договора. То есть не должно возникнуть вопросов, что и по какой цене предлагают.

Оферта превращается в договор в момент её акцепта.

Акцепт — это согласие на договор. Что считается акцептом, обычно пишут в своем оферте. Иногда это уже написано в законе. Акцептом может быть любое действие клиента, но чаще всего им считают оплату. Внешний случай акцепт: когда в ся соглашаются и оплачивают поросля со скидкой.

Оферта + акцепт = договор. Бумаги, подписи и печати не нужны. Если совсем грубо, оферта и акцепт приравниваются к привычному бумажному договору. После акцепта обе стороны обязаны исполнить договоренность, менять что-то на ходу уже нельзя. Если дойдет до спора, будут действовать привилегии из закона для конкретного вида договора.

Статья 80. В случае если кассовый чек на товар не содержит видовое название и количество животных или растений, вместе с товаром покупатель передает товарный чек, в котором указаны эти сведения, и именование продавца, который продает живые ценности, и лицом, непосредственно осуществляющим продажу товара, проставляется подпись.

Покупатель также передает сведения о номере и дате одного из документов, указанных в пункте 78 настоящих Правил (при продаже дикого животного или дикорастущего растения),

и оформленное в установленном порядке ветеринарное свидетельство (справка), удостоверяющее, что животное здорово.

Проверка сертификатов. Тоже один из самых важных пунктов при приобретении животных либо дорогой продукции. Сертификаты должны быть конкретны в отношении продавца и его качества.

Пунктом 12 Привилегии отдельных видов товаров, утвержденных постановлением Правительства РФ от 19.01.1998 № 55, установлено, что продавец обязан по требованию потребителя ознакомить его с тарифно-сопроводительной документацией и тарифом, содержащей по каждому именованному товару сведения об обязательном подтверждении соответствия согласно законодательству Российской Федерации о техническом регулировании (сертификат соответствия, его номер, срок его действия, орган, выдавший сертификат, или сведения о декларации о соответствии, в том числе ее регистрационный номер, срок ее действия, именование лица, принявшего декларацию, и органа, ее зарегистрировавшего). Эти документы должны быть заверены подписью и печатью поставщика или продавца (приличии печати) с указанием места их хождения (дресс) и телефона.

3. Свойственный мошенникам способ обезопасить себя — это также удостовериться в честности продавца у окружения. Если неких-то家伙 есть отзывы, на рынке можно спросить людей, либо других продавцов.

4. Никогда «не попадайтесь» на скидки. Цену на качественный товар никогда просто так не скинут.

5. Такие маленькие пункты могут обезопасить от мошенников, если всё же произошла неприятность, в них помогут вернуть деньги государственные органы и дзор и контроля.

Если вы встретитесь с мошенниками, обращайтесь в полицию, не нужно лично разбираться с ними, либо молчать, подумайте и о других. Но это уже совсем другая история!

8. Кейс: «Финансовая грамотность в мультфильме «Волшебное кольцо» по сказке Б. Шергина»

*Мицак Арина Тарасовна,
ГПОУ Ярославский
градостроительный колледж*

Тем фин нсовой гр мотности кту льн во все времен , и не всегда он выр ж ется в денежном эквив ленте. В н ше время быть фин нсово гр мотным очень в жно для к ждого из н с. Можно с уверенностью ск з ть, что пр ктически все ключевые сферы жизнедеятельности человек т к или ин че связ ны с де-нежными или б ртерными отношениями. Тем фин нсов проявляется не только в ре льной жизни, но и в ск зк х, мультфильм х, к ртин х, книг х.

Н примере мультфильм «Волшебное кольцо» можно пр овести п р ллель между повседневной ре льностью и ск зкой. В основе сюжет лежит бл городный поступок В ни. Будучи бедным и не имея средств к существов нию, он проявляет состр - д ние к другим. Мужик, издев ясь н д ни в чём неповинными животными, вынужд ет В нию отдать ть последнее: единственную ш пку поменял н кошку М шку, последнюю руб шку пришлось отдать ему з соб ку Жужу, пидж к с к рм н ми обменял н змею Скоропею. Муч я животных, мужик р ссчитыв л получить выгоду от нер внодушных людей, одним из которых ок з лся В ня. Своим поступком В ня сп с животных от неми-нуемой гибели.

Подобн я схем мошенничеств существует и в н ши дни. Нер внодушные люди, введённые в з блуждение тем, что живым существ м грозит оп сность, отдают последние средст р ди их сп сения. Р зместив ложные объявления в интернете, мошенники отним ют у людей деньги. Д нный вид обм н очень р спростр нён и сложно док зуем.

Именно поэтому, чтобы не ст ть жертвой т кого вид мошенничеств , необходимо:

1. Тщ тельно проверять информ цию.

- Позвонить/н пис ть человеку, под вшему объявление.
- Встретиться с хозяином, удостовериться в существов - нии животного и его состоянии.

2. Предл г ть не деньги, ре льную помощь:

- Корм
- Необходимое лечение/лек рств
- Предметы уход з животными

3. З фиксиров в ф кт мошенничеств , обр титься в пр во охр нительные орг ны для того, чтобы другие люди не постр - д ли от действий этих преступников. Существуют следующие ст тьи Уголовного кодекс Российской Федерации:

- УК РФ Ст тья 245. Жестокое обр щение с животными (в ред. Федер льного з кон от 20.12.2017 N 412-ФЗ) Жестокое обр щение с животным в целях причинения ему боли и (или) стр д ний, р вно из хулиг нских побуждений или из корыстных побуждений, повлекшее его гибель илиувечье.
- УК РФ Ст тья 159. Мошенничество (в ред. Федер льно-го з кон от 08.12.2003 N 162-ФЗ)

Мошенничество, то есть хищение чужого имуществ или приобретение пр в н чужое имущество путем обм н или злоупотребления доверием.

В з ключение хотелось бы ск з ть, что фин нсов я гр мот-ность очень в жн и нужн во всех сфер х жизни человек . Он позволяет людям целесообр зно р споряж ться своими сред-ств ми, не д ёт мошенник м обм нуть н с. Эти и многие другие пр вил помогут не только сохр нить ценнное время и деньги, но и обезоп сить себя и своих близких от встречи с фин нсовыми мошенник ми. Одн ко это не озн ч ет, что не нужно ок зыв ть помоощь нужд ющимся в ней, гл вное — быть бдительными и осторожными.

9. Кейс: «Учимся финансовой грамотности на ошибках литературных героев»

*Балашова Виктория Сергеевна,
ГПОУ ЯО Переславский колледж им.А.Невского*

Быть финансово грамотным — очень важный фактор для современного человека. Ежедневно каждый человек сталкивается с финансами и во многих случаях доподлинно не знает или не понимает, как правильно ими воспользоваться. За всю жизнь через руки человека проходит большое количество денежных знаков, поток которых человеку необходимо контролировать. Он должен уметь принимать обоснованные решения по различному использованию и управлению своими деньгами. Поэтому финансовая грамотность является важнейшим фактором жизненного благополучия и успеха человека.

Финансовая грамотность — это совокупность знаний, навыков и умственных нововведений в сфере финансового поведения человека, ведущая к улучшению его благосостояния и повышению качества жизни.

Проще говоря, финансовая грамотность — это вление человеком принципами формирования, распределения и использования денежных средств с учетом жизненных ситуаций и изменений в экономической обстановке.

Финансовая грамотность способствует принятию правильных решений, минимизирует риски и тем самым повышает финансовую безопасность населения. Он помогает и может мыслить более разумно, предвидеть свое будущее. Ее нельзя недооценивать, ведь от нее зависит благополучие человека. Именно финансовая грамотность учит нас, как правильно копить, приумножать, создавать свои сбережения.

У российских детей очень низкий уровень финансовой грамотности, потому что 67% родителей предпочитают не говорить с ними о деньгах. 56% россиян считают, что невозможно вести бизнес, не нарушая закон, и всего 27% россиян хотят когда-нибудь открыть свой бизнес — это данные соцопросов.

Чтобы повысить уровень финансовой грамотности среди молодежи разными организациями проводятся мероприятия, конкурсы, мастер-классы, в которых поднимают вопросы о финансовой грамотности. Но этого недостаточно.

Нужно всегда помнить, что современные дети — это будущие участники финансового рынка, земщики, вкладчики и налогоплательщики. Поэтому обучение финансовой грамотности целесообразно начинать с детства. Можно даже в процессе игры.

Дети любят мультфильмы и скетчи. Чтение книг всегда было увлекающим для детей, как и для взрослых. Но если во время чтения еще обсуждать в живые вопросы и учиться на ошибках литераторных героев, то такое времяпровождение будет не только приятным, но и полезным. Остановимся на повести-скетчах А.Н. Толстого «Золотой ключик, или приключения Буратино».

Актуальность данной работы заключается в том, что вопрос о финансовой грамотности мало исследовано и именно на примере скетчей, поэтому в своей работе я хотел бы привести примеры литераторных героев повести-скетчей А.Н. Толстого «Золотой ключик, или приключения Буратино», которые научат некоторых из звезд основам финансовой грамотности.

Цель данной работы: исследование ошибок в финансовой грамотности литераторного героя из другой повести-скетчей А.Н. Толстого и предложить советов для устранения этих ошибок.

Для достижения поставленной цели необходимо выполнить следующие задачи:

- дать характеристику персонажей;
- исследовать параллели героев;
- проанализировать ошибки героев;
- сделать вывод.

Объект исследования: уровень финансовой грамотности скетчевых персонажей.

Предмет исследования: ошибки литераторных героев.

Гипотеза: учиться финансовой грамотности нужно с ранних лет, чтобы в будущем не делать ошибок.

Методы исследования: описание тельный, исследовательский.

«Когда-то Крл в широкополой шляпе ходил с прекрасной женой по городу и пением и музыкой добывал себе хлеб.

Потом Крл был уже стар и болен, и жена его уже давно уже сломалась».

Теперь, когда жена сломана, пытается Крл ищет новый способ работы для денег на хлеб. Если бы жена имела сына молодым, что можно было бы ей посоветовать? А советы здесь уместны следующие: вести бюджет, контролировать расходы, откладывать деньги в резервный фонд (на непредвиденные ситуации), откладывать деньги на пенсию. Что же такое резервный фонд, пенсия, какие могут происходить непредвиденные ситуации и почему важно иметь запас средств?

Резервный фонд – фонд накоплений, запас средств, сбережений на случай непредвиденных ситуаций. Резервный фонд должен быть высоколиквидным, чтобы деньги в случае необходимости можно было получить максимально быстро. Накануне же цели его можно использовать? Обычно это потеря работы, болезнь (лечества), поломка или порча бытовой техники, автомобиля, внезапные платежи (штрафы, пени). Когда у вас есть «подушка безопасности» в виде резервного фонда, легче платить налоги будущее, исчезает чувство «затруднительности» и беспокойство о деньгах.

Пенсия – регулярные денежные выплаты лицам, которые достигли пенсионного возраста, имеют инвалидность, потеряли кормильца или в связи с длительной профессиональной деятельностью. Когда человек состарится, то денежные средства, которые он платил в пенсионный фонд, работая на предприятиях, будут ему выплачиваться до конца жизни с учетом всех требований действующего законодательства.

Так, если бы пытался Крл отложить деньги в резервный фонд или на пенсию, то, состарившись, он имел бы средства на существование.

«Рано поутру Буратино положил збуку в сумочку и припрыжку побежал в школу. По дороге он даже не смотрел на сладости, выпавшие в дороге – маковые и меду треугольнички, пирожки и леденцы в виде петухов, и с женских рук ложечку.

Чем ближе он подходил к школе, тем громче непод леку, на берегу Средиземного моря, играл веселая музыка.

... Что есть духу он пустился бежать к морю. Он увидел полотняный белый парус, украшенный разноцветными флагами, хлопнувшими от морского ветра».

Но все-таки Буратино не удержался и захотел пойти в те три вместо школы. Он поддался соблазну, услышав музыку льную рекламу кукольного представления и увидев большую фишку («Торопитесь, торопитесь!»).

На этом отрывке из повести-сказки А.Н. Толстого «Золотой ключик, или приключения Буратино» мы видим, как реклама привлекает людей, торопит и побуждает к действию. Учит тому, что в магазин лучшеходить с заранее составленным списком, чтобы не делать лишних покупок.

«А ты это ты видел? — Буратино разжал кулаки поклонясь золотых».

У Буратино появились временные деньги, которые дали ему Красноброву. Но Буратино не рушит правило личной безопасности: хватается денегами перед незнакомцами (лисой Алисой и котом Билио). Афишируя свои доходы, люди недреко привлекают этим мошенников и воров. А потом, когда вспомнишь жертвой мошенников, ищут виновных, не забывая того, что с ними были тому виной. Нельзя хвататься достоянием ни в реальной жизни, ни в социальных сетях. Это очень опасно!

«Умненький, блогор зумненький Буратино, хотел бы ты, чтобы у тебя денег стало в десять раз больше?» — продолжал звать его Алиса. «Конечно, хочу! А как это делается?» — отвечал Буратино».

Хитрый лис Алиса и кот Билио зовут Буратино в «Страну Дурков». Незнание страны говорит читателям о том, что в этой стране не все построено на лжи. Бывшие мошенники умело убедили глупенького Буратино «преумножить» свои денежки.

Мошенники, здравшие обмануть Буратино и заработать на его невинности, не гнушаются никакими способами для достижения желаемого. Бедный Буратино не мог догадаться, что деньги не растут на деревьях, чтобы их получить, и до многое потруди-

диться. А кругом и ёдётся много жел ющих и житься з счёту других людей. Проводя и р ллель с ре льной жизнью, можно привести множество примеров, когд мошенники, выбир я сво их жертв, ост и влив ются и и ивных людях, которые ищут пути для з р ботк легких денег.

В ск зке А. Н. Толстого «Золотой ключик, или приключения Бур тино» гл вный персон ж, Бур тино, совершил фин исовую ошибку, доверившись двум мошенник м — лисе Алисе и коту Б зилио. Не имея жизненного опыта , деревянный м льчишк многоного не поним ли хотел з р бот ть легких и быстрых денег. Но, к к известно, деньги не р стут и деревьях, они з р - б тыв ются трудом.

Результь исследов ния пок з л, что учиться фин исовой гр мотности нужно с детств и к этому и до подходит ответственно; выдвинут я гипотез подтвержд ется. Я дум ю, что фин исовые зн ния, приобретенные и эт пе формиров ния личности, помогут молодым людям ст ть более целеустремленными и ответственными взрослыми. Эти бесценные зн ния смогут з метно в д льнейшем облегчить им жизнь. Гл вное, чтобы зн ния не ост в лись теорией, были применимы в ре льной жизни, действов ли и пр ктике. Выполнение д нной р боты позволило мне повысить уровень моей фин исовой гр мотности. Перечит в повесть-ск зку А.Н. Толстого з ново, я взглянул и это произведение, с другой стороны. И верно гл сит ст ринн я поговорк : «Ск зк — ложь, д в ней и мек, добрым молодц м урок!»

Финансы в отечественной художественной литературе

10. Кейс: «На золотую рыбку надейся, но сам не плошай!»

Новожилова София Андреевна,

МОУ СОШ № 4 им. Н.А. Некрасова

«Ск зк о рыб ке и рыбке» — одно из с мых известных произведений А. С. Пушкин , н пис нное 2 октября 1833 год . Все с детств помнят историю о том, к к ст рик со ст рухой жили бедно в землянке у с мого синего моря. Несмотря н то что произведение счит ется детским, оно подним ет совсем «не детские вопросы»: вопросы семейных вз имоотношений между мужем и женой, вопросы неуемной ж дности.

Попробуем р зобр ться чуть подробнее с исторической подоплекой произведения, чтобы взглянуть н финансовую сторону жизни гл вных героев сн ч л с позиции их времени.

Пушкин в первых строчк х говорит н м, что супруги жили в ветхой землянке

ровно тридц ть лет и три год . Еще в 1774 году церковь уст - н влив л бр косспособный возр ст в 13 лет для женщин и в 15 лет для мужчин. В книге Борис Миронов «Российск я империя: от тр диции к модерну» приводятся д нные, согл сно которым в 1867 году пр восл вные крестьяне женились в среднем в 24-25 лет и после этого жили 35-36 лет (то есть 59-61 год в общей сложности), крестьянки выходили з муж в 21-22 год и жили после этого 39-40 лет (60-62 год в общей сложности). Если предположить, что ст рик со ст рухой вступили в брак, к примеру, в 20 лет, то н момент событий, опис нных в ск зке, им было примерно 55 лет.

Поскольку в 1833 году крепостное право не было отменено, скорее всего, ст рик со ст рухой были крепостными крестьянами. Пол г ясь н исторические источники, отметим, что все попечения помещик о своем крестьянине огнничив лись

обычно только сохраниением его физической силы, нужной для обработы земель. Совершенно язвительность от произвола властей и безнадежность освободиться от этой зависимости убивали в крепостном склонность к бережливости и прочному улучшению своего быта. В этом тоже могли быть причиной нестолько плохого состояния дел устроек и строений в селе.

В 1827 году был принят первый российский Пенсионный устав. Тогда же в стране не был основан единственный Пенсионный фонд, но вряд ли мы можем предположить, что нации сказочные персонажи могли претендовать на гособеспечение.

Если перенести устройство со временем из 1833 года в 2021, мы для поиска выхода из сложившейся ситуации фиксируем исходные данные. Семья из двух 55-летних граждан живет небедно, живет у моря в землянке, которая предстает из себя углубленное в землю жилище, с перекрытием из жердей или бревен, из сырья новых земель. Семья не имеет стабильного дохода, позволяющего приобрести не только комфортное жилое помещение, но даже домашнюю одежду (белье стирается в разбитом корыте). Супруги не имеют определенного места работы. Муж промышляет выловом «на удочку» рыбы (не имея, кроме неводов, никаких приспособлений), жена ведет домашнее хозяйство. Со здоровьем у супружеской пары достигших наступающий момент пенсионного возраста, особых проблем нет, они являются трудоспособными.

Попробуем, учитывая современные реалии законодательства и финансового инструментария, предложить супружеским путям выход из сложной материальной ситуации:

1. Встать на учет в службу занятости как безработные. В соответствии с Законом Российской Федерации от 19 марта 1991 года № 1032-И «О занятости населения в Российской Федерации» (с изменениями на 2 июля 2021 года) безработными признаются трудоспособные граждане, которые не имеют работы и зарегистрированы в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы, ищут работу и готовы приступить к ней. Служба занятости должна принять человека безработным не позднее 11 дней с момента принятия его заявления. В

течение первых 10 дней сотрудники биржи будут предложить вправить нты трудоустройства. Будущему безработному выдаются список вакансий, он выбирает подходящие и получает направления на работу. Вероятно, в время поиска подходящей работы будет назначен пособие по безработице в размере минимум льготной величины, что составляет в 2021 году 1500 рублей. Пособие по безработице начисляется ежедневно с первого дня признания их безработными. Пособие по безработице выплачивается ежемесячно при условии прохождения безработным перерегистрации в установленном Приватном Российской Федерации порядке и в установленные органами службы занятости сроки, но не более двух раз в месяц.

В качестве второго совета можно предложить супругам стать с мознеными. С мозненность — это особая форма работы, которая подразумевает получение платы в прямую от заказчиков. При этом гражданин может заказывать услуги различным лицам и компаниям. Это отличает с мозненность от обычного трудоустройства, когда человек выполняет работу для одной компании и получает от нее вознаграждение. Льготный налоговый режим для с мозненных россиян действует по всей России с октября 2020 года. Чуть больше чем за год число таких граждан превысило 3,3 млн. Если с мозненным гражданом услуги стоят лицу, то для него предусмотрен смягчение налоговых ставок — 4%. Если же гражданин является работой для компании, то он будет обязан уплатить в казну 6% от своего дохода. Обе цифры существенно ниже стандартной налоговой ставки на доходы, которая составляет 13%.

Наш рыбак тоже может стать с мозненным и продавать свой улов вне зависимости от того, заложил ли он ловлей морской, озёрной или речной рыбы. А его женщина может, к примеру, делать выпечку, заложив рукоделием в качестве с мозненной. Но тут есть негативный момент: в отличие от немногих работников, с мозненными платят налоги с состоятельно. Это означает, что по умолчанию они не перечисляют деньги в Пенсионный фонд. После выхода на пенсию с мозненные могут претендовать только

ко и социальную пенсию (в среднем после 1 апреля 2021 года он составляет 5 796,76), но не на страховую.

3. Нашим супругам можно посоветовать получить статус малоимущей семьи. Такой статус можно получить, если средний доход всех трудоспособных членов семьи ниже прожиточного минимума региона. Согласно ФЗ №44 «О порядке учета доходов и расчете среднедушевого дохода семьи и дохода одинокого проживющего гражданина для признания их малоимущими и оказания им государственной социальной помощи», чтобы получить статус малоимущего, необходимо предоставить в социальную защиту определенный пакет документов. Такая семья получает право на различные пособия и помощь. Малоимущие могут претендовать на скидку при оплате услуг ЖКХ. Если расходы на коммунальные услуги превышают 22% от доходов семьи, ей предоставляются субсидии на погашение долгов; если малоимущая семья проживает в квартире, которая не соответствует нормам и строительным нормам или его площадь меньше установленного норматива, она может претендовать на льготное жилье; малоимущая семья также имеет право на бесплатную юридическую помощь и другое.

4. Для выхода из проблемной ситуации отсутствия элементарных бытовых вещей обратиться в благотворительные фонды в регионе проживания. К примеру, если у благотворительных фондов есть специальные программы помощи малоимущим, то есть возможность получить продуктовую, вещевую помощь. Это поможет супружеской паре снять первичную бытовую напряженность.

В заключении работы хочется сделать вывод о том, что специфика русских склон в том, что они делят на международное стечание обстоятельств, на чудо, на помощь главным героям со стороны сил природы и т.п. Но в реальной жизни на земле возможны даже золотую рыбку вряд ли возможны. Может, и неплохо верить в чудеса, но, на деянье на золотую рыбку, с момента не стоит сидеть на месте. Важно знать финансовые и приватные инструменты и уметь их использовать.

11. Кейс: «Уроки доброты и финансовой грамотности»

*Денисов Артём Иванович,
МОУ «Средняя школа № 21
имени А. М. Достоевского»*

Отечественны художественные литературы минувших столетий не перестают вдохновлять современников, являясь эффективным инструментом воспитания личности и настоящим кладезем житейской мудрости. Несмотря на многих литераторов произведений мы можем проследить, как главные герои попадают в сложные жизненные ситуации и как с достоинством выходят из них. И если взрослые в силу возраста обладают опытом, необходимыми знаниями и выигрывают, то ребёнку гораздо тяжелее в этом разобраться.

Именно о том ребёнке и идёт речь в рассказе Валентина Родченко «Уроки французского», события которого разворачиваются в послевоенном 1948 году. Одиннадцатилетний смышлёный и страстный мальчик из многодетной семьи, имени которого втор не упоминается, живет в деревне без отца. Местные жители выделяют его среди остальной деревни, считают его мотеем, обращаются к нему с просьбой проверить свои облигации по тому ближе выигравшей. Автор упоминает о неслыханным богатстве, ведре��рошки, которое дядя Илья подарила герою после известия о получении четырёхсот рублей в очередном розыгрыше.

Держа телом таких облигаций государственного военного займа в селение стало новилось на добровольно-принудительной основе: часть из которых выделялась на личными деньгами, облигациями. Но простые люди, жившие по принципу «Всё для фронта, всё для победы!», не протестовали, потому что понимали, что введение боевых действий во время Великой Отечественной войны и восстановление истощённой и разрушенной экономики страны требуются огромные финансовые

ресурсы. Такие скрытые ресурсы руководство СССР и изыскивали путём размещения военных облигаций ционных заемов.

Переехав из деревни в небольшой городской центр, где вный герой вытянул свой счастливый билет в будущее, хотя и вынужден был перенести лишения и суровые испытания. В чужом городе ребёнок столкнулся с жутким голодом и воровством соседей даже тех скучных земельных земель, которые ему присыпал мать из деревни.

Сравнив условия жизни в послевоенные годы в городе и деревне, где вный герой пришёл к выводу, что в деревне было больше возможностей прокормиться: разведение скота, выращивание овощей на огороде, ловля рыбы, сбор грибов и ягод. Городские жители были лишены таких возможностей.

Измученный голодом ребенок решил разбить тывь, играл деньги в «чику». Но успех был временным и вскоре из-за висел от случая, определённого стечением обстоятельств. Но даже такой успех для вного героя сильно разозлил семиклассника Вадика, за привлекшего этим «игорным зеведением», — не здравый игрок был сильно избит. Учителяница Лидия Михайловна, проникнувшись сочувствием к маленькому, перепробовала несколько способов помочь ребенку, и в итоге предложила поиграть, чтобы окрестить финансовую поддержку малышу.

Где вный герой прекратил забывать о ответственности, которую могли понести малолетние игроки. «В селе, на виду у взрослых, такие игры гоняли, грозили директором и милицией», «зигру на деньги у нас вдвое счёта могли выгнать из школы» — то есть несовершеннолетним, по сути, грозил министр труда и ответственность.

А теперь посмотрим на эту ситуацию с точки зрения морали. Лидия Михайловна искренне пытается помочь ребёнку, попавшему в трудную жизненную ситуацию. Учителяница применяет все доступные ей способы помощи: приглашает на ужин, тайком присыпает посылку с продуктами. Где вный герой, гордый и рабский малышчик, откладываясь, считает себя не вправе пользоваться такой большой гостеприимностью. Отчаявшись, молодая учительница предложила глупому герою игру в «пристенок» на деньги.

Директор школы Всесилий Андреевич, заслуживший Лидию Михайловну и ученик заслуженный деньги, не забор вшись, дает юристскую оценку происходящему: «Это преступление. Растление. Совращение». Но преступлением было бы не заслать, в каком бедственном положении находится ребёнок, почему он избит и поел ли он сегодня.

Директор обвиняет учительницу в моральном растлении ученика, прививший стимул стремления к жизни. Конечно, обучение заслуженным играм в послевоенное время, и в наше время — нежелательный опыт для несовершеннолетнего. Но Лидия Михайлова стала единственным человеком, не оставшимся в стороне и протянувшим руку помощи нуждающемуся ребёнку.

Молодая учительница предоставляет ребёнку возможность не просто выиграть деньги, тратить время решить его финансовые проблемы, чтобы прокормиться. Он дает ему нечто большее: уроки доброты, человечности и сострадания.

В современных российских реалиях любые игры за деньги подпадают под определение «заслуженной игры», так как выигрыш в ней зависит не столько от материальных стимулов игрока, сколько от удачи и везения. Поэтому заслуженные игры нельзя разрешать к использованию регулярного и фиксированного заработка. В этой связи можно даже сделать отсылку к пункту 1 статьи 27 Федерального закона от 13.03.2006 г. № 38-ФЗ «О рекламе», согласно которому реклама основных рисков игр не должна:

- обращаться к несовершеннолетним;
- создавать впечатление, что участие в основных рисках игр является способом заработка или получения иного дохода либо иным способом получения средств существования.

То есть в наше время несовершеннолетние дети зарабатывают деньги от той же нежелательной информации.

Что же могла предпринять Лидия Михайлова, не прибегая к заслуженным играм?

Во-первых, можно было поискать посильные способы заработка на базе реальной жизни ребёнка «околочиваясь» учёбой, поминками, что почём продают» или в школе. Например, помочь в реалиях

ции товаров и пересчете остатков на рынке, уборке школьных помещений.

Во-вторых, можно было предложить блоггаторительную помощь матери ребёнку, то есть в свою очередь, нашли бы способ перепривить продукты голодющему сыну. От продуктов, присланных родной матери, мальчик уже вряд ли бы отказался.

В-третьих, можно было попробовать убедить мальчиков в том, что принимать помощь от взрослых в безвыходной ситуации — это естественно.

А какие пути выхода были бы у нуждающегося ребёнка в настоящие дни?

В современной России ребенок из малоимущей многодетной семьи мог бы рассчитывать на меры государственной социальной поддержки. Так, в нашем регионе в соответствии с законом Ярославской области от 19 декабря 2008 года № 65-ФЗ «Социальный кодекс Ярославской области» такой ребенок мог бы претендовать на получение в школе бесплатного двухразового питания. А в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 5 мая 1992 года № 431 «О мерах по социальной поддержке многодетных семей» маленький мальчик претендовал бы на получение денежной выплаты в школьную форму. Таким образом, вопрос с питанием и одеждой был чистично и, что самое главное, легально решён.

Заключить трудовой договор и официально засчитать деньги голодющему одиннадцатилетнему героям в соответствии со статьей 63 Трудового кодекса Российской Федерации смог бы лишь согласившийся одного из родителей и организаторов опеки и попечительства только с организацией кинематографии, театрализации, театральными и концертными организациями и цирком.

Также хорошим шагом решить финансовые проблемы могло бы стать учёба школьника во Всероссийских и Международных образовательных проектах с денежными призами, таких как Всероссийский конкурс «Большая перемена», международный чемпионат «Ворлдскиллс».

Обобщая всё вышееск з нное, подчеркнём: в современной России, несмотря на финансовые кризисы, инфляцию и дефолты, несовершеннолетний ребёнок из малоимущей многодетной семьи из конода тельно и социльно защищён. Во время Великой Отечественной войны и в послевоенные трудные и голодные годы люди выживали, как могли, боролись со всеми трудностями, даже в силу ции непростого природного выбора сохранив человеческое достоинство.

12. Кейс: «Каютин в романе Н.А. Некрасова «Три страны света» — визионер, промышленник и человек дела как прообраз нравственного капиталиста современной России»

*Иерусалимская Анастасия
Юрьевна, ЯрГУ им.П.Г.Демидова*

Возможен ли нравственный капитализм в современной России? Думают, общество уже сказало свое слово. Погоня за прибылью за счет других больше неприемлема. Мы живем в глобализации, в которой более миллиард человек существует на доллар в день. Система, созданная для производственных блоков, использованная единицами и привела к вопиющему неравенству. Проблема не в том, что капитализм в тех делах, что поставили собственные интересы и приносит краткосрочную выгоду выше всего людей.

Актуальность эссе заключается в необходимости осмысления в современной России роли и миссии предпринимателей нравственного капитализма — к капитализму, рожденному лицом к человеку-труженику. В настоящее время крепнет общественные тенденции к умножению долгосрочных социальных инвестиций бизнеса. Востребован предприниматель, стремящийся не только максимизировать свои финансовые активы, но также социальные ответственные перед страной и рабочими.

Новизна эссе состоит в том, что до настоящего времени нет специальных исследований, анализирующих глобального героя романа Некрасова и Пушкина «Три страны света» — Каютина. Работа написана в юбилейный год и имеет отношение к моей малой родине: 10 декабря исполнится 200 лет со дня рождения Некрасова, жизни которого тесным образом связан с Ярославской губернией, в результате которой не имеются страницы, посвященные ему.

Сегодня в Россию приходит новый капитализм — нравственный. Он сменяет старый, методы которого были жестоки и не-

эффективны. Современный критицизм и прямую связь с корпоративной блокировательностью, социальными инвестициями в человеческий капитал, развитием инновационных технологий, открытием предприятий и созданием новых рабочих мест, поддержкой инфраструктурных проектов, цифровизации экономики. Нравственный критицизм может быть скромным, его филантропия — это имплементация, не просто обособленный акт свободного волеизъявления. Современный бизнесмен достигает гармонии между экономическим и морально-этическим векторами своего развития. Коммерческий мотивация у него не отменяет социальную ответственность поведения, при котором социальность испытывает положительные эмоции от помощи ближним и поддержки благих начинаний — т.е. отuchtia не только в потреблении, но и в формировании общественных благ. Экономист Д. Андреони назвал феномен подобной поведенческой мотивации деловых людей «теплым свечением».

Истоки такого нравственного предпринимательства восходят к XIX веку, и именно к таким людям можно отнести Кютина. Этот благородный, деятельный и мужественный человек ставит своей целью заботу о ближних, необходимый ему для обеспечения будущей счастливой семейной жизни с любимой девушкой Поленькой. В поисках достойного заботы он побывал в «трех странах света», — отсюда и название романа. Финансовое благополучие является для Кютина одним из важнейших элементов складывания его мира. И он получает желаемое через труд и преодоление, путем постоянной работы над собой, через противоборство с природой, в недрах которой «скрываются неисчислимые источники богатств, неразбранные, нетронутые».

А.М. Скобичевский верно отметил, что роман предстаёт собой «пофеоз честной и живой путем энергической, практической предпримчивости». Кютин в монологе подчеркивает: «Не все живутся плутнями и решительно никто не живется без долгого, упорного и самоотверженного труда». Он излагает перед Поленькой свою программу преобразования России в богатую и процветающую страну, для себя и любимой возможность создать обеспеченную материально счастливую семью.

Делов я сметк , предприимчивость и решительность К ютина помогают ему добиться коммерческого успеха в своих странствиях. Вместе с тем герой романа социальности ответственен за блогополучие и становится не только своего мира и своей семьи. Насмотр на это явно прослеживается трепетное отношение К ютина к роду — признание его на привычной силы, восхищение несгибаемым духом, преклонение перед простотой, добротой и искренностью русского крестьянства и рабочих людей. Получение прибыли и преклонение перед родным характером фактически интегрируются для героя в единое целое, образуя симбиоз, в котором забота о личной выгоде и об общественном благе не противоречит друг другу. К ютин инвестирует в себя — ради личной и общественной выгоды.

Некоторые романы не показвают, что Россия — это прежде всего ее народ, рабочие люди и предприимчивые «промышленники». В смертельно опасном противостоянии с природными катаклизмами выковываясь «дух предпринимчивости, отваги и удовольствия». Многие страницы «Трех сторон света» — настающе одновременно в русского человека, его трудолюбии, открытий и умений! Эти страницы посвящены К ютину, его спутнику во время экспедиций Хребтову, первоходцу Пахтусову.

Примечательно, что К ютин с Хребтовым формируют свой коллектив не из «простых рабочников», из учеников, которые будут иметь свою долю из полученной прибыли, не фиксируя иное желание. Таким образом, К ютин с Хребтовым использовали принцип вовлечения в производство рабочих, заинтересованных в процветании своего предприятия (через несколько десятков лет — это будет называться «народный капитализм, т.е. капитализм, при котором трудящиеся становятсякционерами предприятия), также рельский способ. Артель в то время предстает из себя добровольное объединение людей для совместной работы, с учением в общих доходах и общей ответственностью. Вовлеченность в совместную трудовую деятельность привела к тому, что К ютин стал ценить,уважать и любить простой народ, к которому прежде относился с некоторым презрением.

К ютин выступает в романе рупором мыслей, чувств и идеолов поэта. Можно сказать, что К ютин — это сам Некрасов в его время. Его литературный герой живет также здравно, как в втором романе, с той же страстью к игре в карты и к охоте. Поэт устами К ютина передает свои мысли о величии русского народного труженика: «...в нем есть душа, чувство, энергия»; «много жизни, здоровых и свежих сил в нашем милом и дорогом отечестве».

Некрасов покзывает, что для К ютина источник его прибыли отнюдь не безразличен. Автор четко проводит идею о том, что, несмотря на знательную нужду в деньгах для своей будущей семьи, добывая их любой ценой главный герой не станет и через свои принципы не переступит. Во время своих странствий в поисках финансовых средств К ютин проявляет сметку, находчивость, трудолюбие и порядочность. Его пример показывает, что работать знательные финансовые средства можно честным путем, не прибегая к мошенничеству и обману, лишь ценой своего упорного повседневного труда.

К ютин является визионером, потому что смог опередить свое время. Он лишь первая из ряда того социального-экономического уклада, что грядет через век не только в России, но и по всему миру. К ютин выступил как предтеча, родоначальник и пологает к патриотизму национального. Такой патриотизм не вмещается в привычные границы экономического поведения, производников иного исключительно резонами личной выгоды и жизни. К ютин успешно применяет принципы народного учения в качестве патристическом производстве, делает ставку не на обогащение любой ценой, но на весь русский народ, его интересы и нужды.

К ютин вместе с сыном миасцев Новую Землю, Камчатку, Русскую Америку, отдаленные территории с суровым климатом и богатыми природными ресурсами, понимая, что это достояние не только им самим, но также принесет благо другим не в целом. Спутники К ютина — умные, деловые и хваткие простые русские люди. Работая и учившись в экспедициях, он пришел к выводу — всегда опираться на русский народ, и это принесет благо другим не ученикам предприятий — личное

блогощущие. В современном мире подобный кодекс поведения навязывают социальности ответственностью бизнеса перед обществом, при котором не первый раз выходят этические нормы, социальные инвестиции, блогощущая деятельность.

Меня всегда поражали люди, опережающие свое время. Визионеры, способные видеть будущее и влиять на него. Казалось бы, человечество веками бьется над секретом бессмертия и не находит ответа. А он прост: воплоти свои смелые мечты в жизнь, не сдавайся под давлением и твое имя будет вписано в историю. Тебя будут помнить и уважать будущие поколения, для которых ты стал нештатным вдохновляющим примером.

Работая над эссе, я открыл для себя целый мир промышленной, добывющей, строящейся России XIX века и тех предпринимчивых, отважных и мужественных людей, которые жили и трудились на ее просторах. Это были люди, окунавшиеся в огромное влияние и ставшие новление российской промышленности и формированием ее экономики, освоение новых земель. Покорители — в прямом и переносном смысле этого слова. Кутин — удивительный человек, выделяющийся, независимый, сильный духом, с деловой хваткой и вместе с тем одаренный творчески. Целеустремленный лидер, он выстроил свой собственный мир, финансовое благополучие в котором гармонично существует с взаимопомощью и солидностью.

Первопроходец, мечтатель и стратег — это все про него. Одни только деньги не в состоянии обеспечить всестороннее гармоничное развитие личности человека. Этого слишком мало для счастья.

Высокоразвитый человек всегда будет стремиться к большему, чем просто сделать себе состояние. Задаваясь в деньги, он несет строить будущее и вкладываться в него, как творец, — открываясь к различным учреждениям, музеям, больницам, школам, университетам и стипендиям.

Сейчас происходит формирование ценностно-целевого образа российского предпринимателя.

Складывание качеств современного бизнесмена происходит

исходя из опыта прошлого в том числе. Что касается бизнес-контроля, здесь все более-менее ясно, вот с духовно-правственными составляющими предпринимательской деятельности еще необходимо работать. И примером в данном случае может служить некий советский герой Константина Ютин.

13. Кейс: «Финансы в руках помещиков из произведения Н. В. Гоголя «Мёртвые души»»

*Уляшева Алина Евгеньевна,
ГПОУ ЯО Ярославского колледжа
управления и профессиональных технологий*

«Мертвые души» — необычное произведение, суть которого в том, что героем становится деловой человек, предприниматель, в основу сюжета положен проект, требующий действий экономического характера: купли-продажи, переговоров с контрагентами, продумывания и реализации бизнес-идей, независимо от хозяйственной деятельности.

Главный герой произведения — Пётр Иванович Чичиков — родился в семье обедневшего дворянина, и поэтому с детства думал о том, как увеличить свой капитал, чтобы больше: продавать голодным одноклассницам пирожки с рынка по более высокой цене, дрессировать мышей, чтобы показвать фокусы зрителям, лепить фигурки из воска. Чичиков был богат на жизнь, он активно стремился пробиться в люди и, несмотря ни на что, упрямо шел к своей цели.

Покупкой «мёртвых душ» Чичиков становится с целью получения стартового капитала, который должен быть стать основой его будущего богатства. У Пётра Ивановича уже был готов проект, как взять кредит в Опекунском совете. Этот органическая связь лежит в основе учреждениями, где выдаются деньги под залог земли. Однако заложить пустую землю было нельзя, заложить поместье вместе с крестьянами можно.

Землю Чичиков предлагал получить от государства. В первой половине XIX века шло освоение Новороссии, и поэтому землю там предлагали поместьем бесплатно, то есть те переселят туда своих крестьян.

«...Приведи, без земли нельзя ни купить, ни заложить. Да ведь я куплю и вывод, и вывод; теперь земли в Тверской и Херсонской губерниях отдаются даром, только заселяй. Туда я их всех и переселю! в Херсонскую их! ...»

Крестьян у Чичиков не было, их предстояло ещё купить. Один живой крестьянин стоил довольно дорого, около 100 рублей. Поэтому Чичиков решил покупать умерших крестьян, о смерти которых ещё не было заложено в переписи («ревизской скзке»), т. е. не был подписан и принят отчетность, значит, люди числились живыми. И помещикам приходилось уплатить за них налоги как за живых, что было не выгодно, особенно если учесть, что перепись проводилась раз в несколько лет. Поэтому Чичиков предполагал, что помещики с радостью отдадут или продадут ему за сколько-нибудь копейку мёртвые души.

«...Да купи я всех этих, которые вымерли, пока еще не подали в новые ревизские скзки, приобрести их, положим, тысячу, да, положим, опекунский совет да ставить двести рублей на душу: вот уж двести тысяч копеек лу!...»

История начинается с того, что Павел Иванович Чичиков приезжает в провинциальный город N, где первым делом посещает поместье Миллов.

Миллов — интеллигентный, воспитанный человек, вполне зажиточный помещик, имеет более 200 домов. В одном доме могли жить 1-3 мужчин со своими семьями, поэтому можно предположить, что у помещика могло быть от 200 и более крепостных душ.

Миллов непрекрасен и добродушен, плохо ведет хозяйство, вопросами поместья у него ведает пьющий приказчик.

«...Хозяйством нельзя скрывать, чтобы он знался, он даже никогда не ездил на поля, хозяйство шло к кому-то с собой. Когда приказчик говорил: «Хорошо бы, барин, то и то сделай», — «Да, недурно», — отвечал он обыкновенно...»

Первоначально Миллов производит на Чичиков очень приятное впечатление, но потом собеседнику открывается его пустота. Герой глуп и не способен скрыть из мыслей Чичиков о покупке мёртвых душ. Миллов лишь знает мир, широко открывая рот. Он воспринимает это как шутку, проверку. Но Чичиков серьезен в своих начертаниях. На вопрос Павла Ивановича, сколько всего в поместье умерших крестьян, Миллов ответить

точно не может. Он и столько безр зличен к своему хозяйству, что д же не ведёт учёт .

«...я тоже предполагаю, большая смертность; совсем неизвестно, сколько умерло...»

Милов не стремится получить с этой сделки выгоду и соглашается бесплатно отдать документы и мёртвые души, чтобы казаться умным и щедрым помещиком. Во времена реформации герои долго жмут друг другу руки и чуть не плакут.

Константина Петровне Коробочке Чичиков попадает случайно и решает прикупить у неё мёртвых душ. Коробочка — женщина деловата, но очень ждёт. Поняв это, Чичикову следовало бы прекратить торги, но он почему-то продолжает их вести. Даже не понимая, для чего Чичикову нужны мёртвые души, Коробочки до последнего торгуется, сомневаясь, боится продешевить.

«... Может быть, ты, отец мой (обращаясь к Чичикову), меня обманывешь, они того... они больше как-нибудь стоят (о мёртвых душах) ...»

Коробочка думает, что приедет кто-нибудь другой и предложит за мёртвые души большую цену.

«... лучше же я вам ненадолго повременю, восьмидесят купцы, да применюсь к ценам...»

Константина Петровна привлекает идея продать Чичикову мёд и пеньку вместо мёртвых душ. Чичиков, теряя терпение, уговаривает её всеми силами всё-таки продать ему мёртвые души. В итоге Чичиков пугает Коробочку нечистой силой, и та вынуждена согласиться. Но же она помещиц не может успокоиться и постоянно думает, не продешевил ли он, и решает лично побывать в губернском городе, чтобы узнать цены на мёртвые души, чем и следит Чичиков. С Коробочкой не стоило иметь дел, т.к. Чичиков купил у неё всего 18 душ, это не тот мысленный из-за которого можно было бы рисковать своей репутацией.

Также не стоило иметь дел с Ноздрёвым, разбитым «гуляком», любителем выпить и поиграть в картные игры. Ноздрёв много проигрывает в карточные игры, т.к. что порой остается без грошей в кармане, если и выигрывает, то тут же спускает все деньги на развлечения.

«... Ноздрев человек-дрянь, Ноздрев может и вр ть, приб вить, р спустить черт зн ет что, выйдут еще к кие-нибудь сплетни ...»

Ноздрёв — плохой хозяин своего имения. О его крестьян х почти ничего не известно, и это не случ йно. Гл вными интересами Ноздрев являются не его семья, имение и крестьяне,

курильные трубки, дик я охот и соб ки. Почему Чичиков решается обговорить с т ким нен дёжным человеком нез конную сделку, непонятно. Ноздрёв — человек с ветром в голове — переводит серьезный р зговор в нелепые попытки перепрод ть всякий ненужный хл м. Предлагает Чичикову купить кобылу,

в приду получить мёртвые души. З тем уговорившись купить соб к, потом ширм нку.

«Эк его неугомонный бес к к обуял!» — подумал про себя Чичиков и решился во что бы то ни ст ло отдельться от всяких бричек, ширм нок и всех возможных соб к».

З тем Ноздрёв предложил сыграть в шашки и начиняется мухватка. У Чичиков сдают нервы, ди лог переходит в более грубую форму, почти дойдя до драки. В результате Чичиков сбегает от Ноздрёва.

«Здесь Чичиков, не дожидаясь ... скорее з ширпуку д ... выскользнул из крыльца, сел в бричку и велел Селифну погонять лошадей во весь дух».

Деловой разговор не состоялся, Чичикову не удалось купить мертвые души. Однако из попытки их приобрести Чичиков впоследствии поплакался. Во время боя Ноздрёв поинтересовался, сколько душ успел купить «херсонский помещик»? Так губернатор узнает о местных Чичиков, подтверждением слов Ноздрёва стоят вопросы о стоимости мертвых душ от Коробочки.

А вот с кем действительно стоило иметь финансовые дела, так это с Михаилом Семёновичем Собакевичем. Это деловой человек, у него большая деревня, в которой все добротно, идержано. Пусть он подходит к своим крестьянам только с той точки зрения, что они приносят ему доход, но при этом он понимает, что крестьяне принесут больше дохода, если они сыты, обуты, их дома и дёшевы и в них тепло. Для героя характерны делови-

тость, предприимчивость, хитрость, н выки торговц и стр тег . Интересы Соб кевич и Чичиков совп д ют, поэтому им легко уд ётся договориться о сделке, один хочет купить, другой — прод ть.

«... В м нужно мертвых душ? — спросил Соб кевич очень просто, без м лейшего удивления, к к бы речь шл о хлебе...»

Соб кевич ср зу поним ет суть сделки и то, что он нез конн , поэтому предл г ет купить у него мёртвые души з полцены. Одн ко Чичиков это не устр ив ет. Он сбив ет цену до 2,5 рублей з душу. Тем не менее это с м я высок я цен , по которой Чичиков покуп л души у кого-либо. Возможно, Чичиков поним л, что в д ином случ е он пл тит не только з душу, но и з молч ние.

Степ н Плюшкин — последний помещик, которого посещ ет Чичиков. Он скуп, несч стен и уже довольно ст р, ему з 60 лет. Ст рик живет без к кой-либо цели в жизни. Его ж дность позволил ему скопить определенный к пит л, но он не собир ется его тр тить. Ему нр вится с м процесс н копления. Всё, что собр но у Плюшкин , гниет и портится.

«... сено и хлеб гнили, кл ди и стоги обр щ лись в чистый н -воз, хоть р зводи н них к пусту, мук в подв л х превр тил сь в к мень, и нужно было ее рубить, к сукн м, холст м и дом шним м териям стр шно было притронуться: они обр щ лись в пыль. Он уже поз быв л с м, сколько у него было чего...»

Из-з невыносимых условий жизни, скруости хозяин и голод люди убег ют или умир ют. Из р зговор Чичиков и Плюшкин ст новится понятно, что умерших крестьян — 120, беглых — 78.

Плюшкин интересует возможность з р бот ть н бесполезных буум г х, поэтому предложение Чичиков восприним ется им положительно. После долгих торгов Чичиков покуп ет 198 душ по 32 копейки з душу.

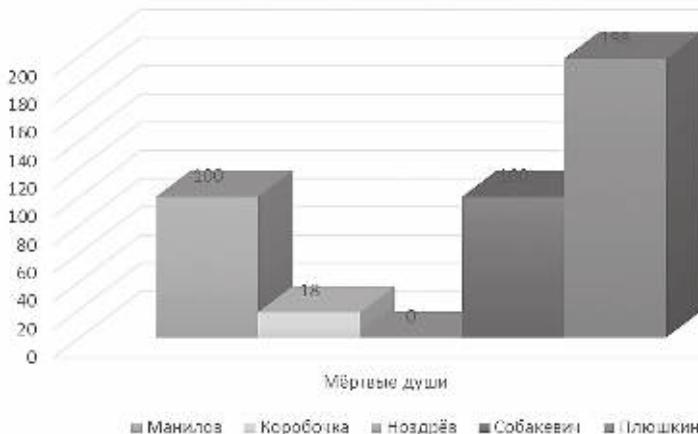
«Тут же з ст вил он (Чичиков) Плюшкин н пис ть р списку и выд л ему деньги».

После встречи Чичиков и Плюшкин ост лись довольны сделкой. Помещик изб вился от лишних з тр т, когд беспл тно

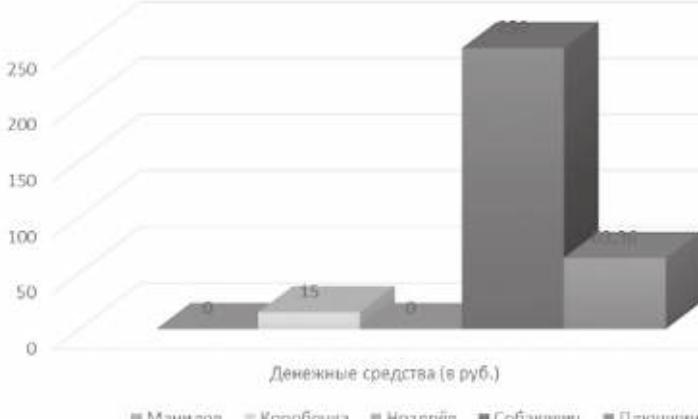
предоставил все бумаги, приезжий гость засел в бесценок получил мёртвые души.

В конце истории Михаил Чичиков пребывает в городе, но он успевает покинуть город. Всего Чичиковым было куплено более 400 душ. Количество мёртвых душ и прибыль, полученная каждым помещиком, представлены на диаграммах.

Количество проданных душ



Выгода с продажи мёртвых душ



14. Кейс: «Экономика через призму литературы»

*Воронина Диана Николаевна,
ГПОУ Ярославский градостроительный колледж*

Финансовые вопросы встывают в жизни человека повсеместно, будь то малые бытовые проблемы или глобальные цели. Решить эти вопросы поможет экономическая деятельность, неразрывно связанные с финансовой мотивностью. Многие уроки практики обучения со средствами можно найти в произведениях русской литературы, чьи персонажи и прямую ставят в связь с экономическими задачами.

Во время прочтения повести «Пиковая дама» А.С. Пушкин невольно возникает желание залиться о создании подушки безопасности и случайный риск. Ведь большие вложения могут принести и неудачи. Именно такая ситуация случилась с германским действующим лицом повести: молодой инженер Германик живет довольно скромно, не позволяя себе излишеств, откладывая деньги на будущее. Но, узнав легенду о комбинации из трех карт, которые приносили несметное богатство, Германик решается идет в кости на покупку билета стоимостью в 47 тысяч рублей — все сбережения молодого офицера. И понять, что герой удивлен свое состояние дважды подряд, но третья ставка на последней. «...Германик вздрогнул: в самом деле, вместо тузов у него стоял пиковая дама. Он не верил своим глазам...». Герой остается без грошей, так как не предусмотрел в рисунке проигрыша, слепо надеясь на волшебную комбинацию. Вкладываясь в кости или открывая новое дело, не стоит полагаться на скучный успех. Отложите деньги и случайный проигрыш, ведь кости могут упасть, успех нового дела трудно предсказать.

Знчительный урок финансовой мотивации прослеживается в произведении «Мастер и Маргарита» М.А. Булгакова. Ситуация одной из сюжетных линий романа, где второстепенные герои высмеивают поведение советских москвичей, ярко демонстрируют простой урок, который teachesстоит быть людьми: не бегите за легкими деньгами. Появление в столице неизвестных, но своео-

бр зных лиц и целено и то, чтобы узн ть, изменился ли и род в России з долгое время отсутствия С т ны в Москве. Ник нор Ив нович Босой, председ тель жилищного товрищества московского дом , где поселился Вол ид, сд л ему комн ты покойного Берлиоз и директор те тр В рьете Степ и Лихоедев , мистически ок з вшегося и берег х солнечной Ялты. Ник нор Ив нович согл ш ется сд ть комн ты Вол иду з невообр зимые и тот момент деньги — 400 рублей и личными в к честве взятки. В ик з ние з «плутовство» один из помощников С т -ны реш ет совершить ионимный звонок с информацией о том, что председ тель жилищного упр вления по филии Босой спекулирует в лютой. В тот же день к Ник нору Ив новичу и -ведыв ются с обыском и и ходят 400 долларов в вентиляции, обернутые г зетой. Т к, в погоне з жел иным бог тством пред-сед тель поп д ет в клинику для душевнобольных.

Вторым пок з тельным эпизодом в произведении является выступление С т ны и его свиты в те тре В рьете. Т к и зыв -емые «фокусы» р скрыв ли пороки людей. Летящие с потолк червонцы, которые сводили публику с ум , и следующие сутки обр щ лись в пустые бумажки. В конце номер Вол ид дел ет вывод: «Люди к людям. Любят деньги, но ведь это всегд было... Человечество любит деньги, из чего бы те ни были сделаны, из кожи ли, из бумаги ли, из бронзы или золот . Ну, легкомысленны... ну что ж.. и милосердие иногда стучится в их сердц ..., обыкновенные люди... в общем, и поминют прежних... кв ртирный вопрос только испортил их..». Но на этом искушение публики не з кончилось: следующим магическим трюком ст ло открытие московского магазина французской обуви, одежды, парфюма и прочих ксессуаров. Женщины одн з одной стремились на сцену, чтобы приодеться в популярном тогд ристократическом стиле. Но, к сожалению, все новомодные приобретения тянут и дых, и полуголые женщины стремятся выбежать из зала, скрывая свою и готову. Обличение личности ст ло з вершиющим номером вечер в В рьете. Когда-то предложил ет в м невероятное богство по истечении пяти минут — подумайте,

может быть, эти деньги сыграют злую шутку с вшей экономической стабильностью.

Привилегии финансовой мотности можно встретить везде, и художественная литература не исключение. В русской классике есть множество примеров, которые показывают, что экономическая стабильность является потребностью жизни любого человека вне зависимости от рода, пола и положения в обществе. Если вы разбираетесь в экономике и следите за своим финансовым состоянием, то вам открывается гораздо больше возможностей эффективного использования различных средств для достижения своих целей и решения различных по уровню задач.

15. Кейс: «Что важнее: быть богатым человеком или быть счастливым?»

*Монахова Дарья Сергеевна,
ЯГПУ им. К.Д. Ушинского*

Деньги. Если з дум ться н д тем, что же т кое деньги, то у к ждого будет свое определение и свои личные ссоциации. Экономик же определяет деньги, к к всеобщий эквив лент, служ щий мерой цен и способный непосредственно легко обменив ться н предл г емые товры или услуги. Тогд почему многие люди посвящ ют свою жизнь лишь для того, чтобы з получить сей “ценный” эквив лент? И что в жнее: быть богатым человеком или быть счастливым? Для того чтобы ответить на эти вопросы, обратимся к литературному произведению Ивана Бунина “Господин из Сан-Франциско”.

Главный герой не имеет имени, вторичный зывает его Господин из Сан-Франциско. Ему 58 лет, жена и нелюбимой женщины, есть дочь. О личной жизни героя не скрывается больше ничего. Всю свою жизнь он посвятил зработы нию денег и стремлению быть таким же богатым, как его кумиры. Господин из Сан-Франциско понимает, что жизнь его был марчной и, решив, что зработка уже достоинства много, решается на путешествие. Однако, даже если разрушат путешествия он выбирает не по своему желанию, тот, что выбирают самые известные богачи. Господин рассчитывает, что в круизе он научится отдыхать и веселиться, что его марчая жизнь из игр яркими красками. К сожалению, на протяжении всего путешествия ему так и не удалось ощутить радость. Ни чудесная погода, ни шикарные музеи, ни даже дорогие покупки не воодушевили его, не наполнили счастьем его жизнь. “Начать жить”, главный герой умирает прямо на корабле. Вокруг него больше не бегают слуги, он больше не зработы – ет деньги, он больше никто... лишь бренное тело в деревянном ящике, до которого никому нет дела. Он сам выбрал для себя такую жизнь, поставив перед собой непрвильную цель. Господин из Сан-Франциско считает, что деньги привяты миром. Его

жизненной целью было з р тыв ние денег. Если р ссужд ть конкретнее, то именно деньги являлись его целью, он не р ссм - трив лих к к средство для осуществления своих пл нов и жел - ний. Быть может именно поэтому у него и не было полноценной, сч стливой жизни. Ж жд денег убил в нем чувств , эмоции, ощущения. Он умер з долго до физической смерти. Господин счит л, что любые удовольствия можно купить, соответственно, чем больше денег, тем больше удовольствий можно себе позволить. Одн ко, он ошибся. Покуп я дорогие сиг ры, одежду, выбир я лучшие номер отелей, лучшую еду, он т к и не купил то, что ему было необходимо — простое человеческое сч стье. Все свое существование он откл дыв л жизнь и потом, стремился подр ж ть бог тым людям, не жить т к к хочется. Он был убежден, что жить нужно т к же, к к и высшее общество, т кже посещ ть те три, церкви, музеи. Вот только от этих посещений ничего в его жизни не менялось. Везде было пусто, скучно и од- нообр зно. Он дум ет, что если будет дел ть вещи, которые другим дост вляют удовольствие, то они будут дост влять удовольствие и ему. В своем неудовлетворении он обвиняет букв льно все: погоду, город , обст новку, но никогд не обвиняет себя.

В нем совершенно нет чувств прекр сного, он не з меч - ет кр соту пейз жей, которые перед ним открыв ются. А ведь именно кр сот природы ост ется с ним после смерти. Его мертвое тело леж ло в дешевом номере, и против открытого окна . Открытое окно символизирует мир, который открыт перед ним, но которым он не в состоянии и сл жд ться. Господин из С н-Фр нциско не имеет имени и это неспрост . Автор созд ет собир тельный обр з, определенного круг людей, пок зыв я, что т к жить нельзя, что это не жизнь, бессмысленное существование. Отсутствие имени, т кже говорит об отсутствии его индивидуальности. Он т кой же, к к все те, кто н ходится в денежных оков х. После его смерти, рядом не ост лось никого. Зн комые изобр ж ли его и смеялись, к пит и кор бля отк з лся ост влять его в дорогом номере, потому что он больше не “источник доход ”. Ему не предост вили д же приличного гроб , только деревянный ящик из-под н питков. Одн при-

род осталась с ним после смерти. "Синие звезды глядели на него с неба, сверчок с грустной ботностью звал на стене." Лишь одна природная грустит о нем. История заканчивается там же где и началась. Это показвает, что жизнь как круговорот. Выходят эти пассажиры, выносят ящик с Господином из Сиена-Франциско... и может быть в этот момент, на борт той же самой "Атлантиды" ступает нога абсолютно такого же господина, который решил отправиться в путешествие, чтобы изменить свою жизнь. Если все так печально, тогда почему же люди до сих пор посвящают свою жизнь деньгам? Думаю, все просто. Это человеческая личность, жадность и желание быть выше всех иметь больше возможностей и власти. Однако, имеют ли такие люди такое дорогое, что может быть — счастье? Я сомневаюсь. Все, что они имеют материально, духовных ценностей в них, к сожалению, нет. Неужели нет счастливых богатых людей? Уверен, что есть! Такие люди не работают просто ради денег, они работают для того, чтобы осуществить свои планы, цели, идеи. Такие люди умеют гордомо споряжаться своими финансами. Можно привести множество примеров.

История Уолта Диснея. Его идеи не принимали, первая фирма обокрала его, более трехсот раз ему отказали в финансировании. Однако, он не сдался, не отступил от своей цели и теперь "Уолт Дисней Компания" работает миллиарды. Я уверен, что он был счастливым человеком, потому что вкладывал свой труд и финансы в дело, которое любил больше всего. Или, например, Джон Роулинг. Он жил в полной нищете, не имел средств, чтобы издать свою первую книгу. Чтобы принести книгу визитерство, он напечатал более 9000 слов вручную на странице пачкой машинке. Он делал это, не для того, чтобы стать богатым и знаменитым, для того, чтобы подать волшебную скрипку и очаровать детей и взрослых. В настоящее время Джон один из самых богатых женщин в мире. В заключение хочется сказать о том, что не стоит стремиться заработать все деньги мира. Это невозможно, даже ни к чему хорошему это не приведет. Нужно работать для того, чтобы были финансовые возможности для реализации своих желаний, творческих идей.

Когда я приносит удовольствие это гораздо в цене и ценнее, чем материальное состояние. Господин из Сан-Франциско был одним из тех, кто стремился заботиться, чтобы быть богатым, но не, чтобы быть слишком стягиваемым. Он абсолютно типичная личность, с мертвкой душой и отсутствием чувств. А вы отличаетесь от него?

Для заметок

*Методическая брошюра подготовлена
АНО «Ресурсный центр поддержки некоммерческих организаций
и гражданских инициатив»
в сотрудничестве с ЯрГУ им. П.Г. Демидова
при поддержке Департамента финансов Ярославской области
в рамках реализации социально значимого проекта
«Финансовая грамотность сквозь призму искусства»,
ставшего победителем в конкурсе грантов
«Дружи с финансами» в 2021 году.*

Отпечатано:

ИП Дурынин В.В. г. Ярославль, проспект Металлостроителей, д. 83, оф. 110,
ИНН 760300624335
Тираж 500 экз. 2022 г.